
B2B BANQUE LANCE LES SERVICES DE COURTIER B2B BANQUE

Cette plateforme marque un jalon dans l'intégration des Sociétés MRS

Toronto, le 11 septembre 2012 – B2B Banque a le plaisir d'annoncer le lancement de ses nouveaux services de courtiers en fonds commun et placements : les Services de courtiers B2B Banque, conçus pour offrir une gestion efficace des comptes de placement et des services aux intervenants du monde du placement au Canada. Le lancement de cette plateforme de B2B Banque pour les courtiers fait suite à sa récente acquisition des Sociétés MRS¹ et met à profit leurs 30 années d'expérience au service des courtiers et investisseurs.

Trois firmes fonctionneront sous la nouvelle bannière Services de courtiers B2B Banque :

- B2B Banque Services financiers inc., courtier de fonds communs et membre de l'Association canadienne des courtiers de fonds mutuels (ACCFM);
- B2B Banque Services de valeurs mobilières inc., courtier de valeurs mobilières et membre de l'Organisme canadien de réglementation du commerce des valeurs mobilières (OCRVM) et du Fonds canadien de protection des épargnants (FCPE); et
- B2B Banque Services aux intermédiaires inc., courtier de fonds communs de placement enregistré auprès de l'Autorité des marchés financiers, l'organisme de réglementation des services financiers au Québec.

« Nous sommes emballés par les Services de courtiers de B2B Banque, a indiqué M. François Desjardins, président et chef de la direction de B2B Banque. Ceci constitue un jalon dans notre intégration des Sociétés MRS au sein de B2B Banque. Notre plateforme pour comptes de placement est centrale pour offrir aux conseillers les comptes et les services dont ils ont besoin pour aider leurs clients à bâtir et à gérer leur patrimoine. »

B2B Banque compte parmi les plus importants fournisseurs de services à la communauté des conseillers financiers et conseillers en placement du Canada. La plateforme offre aux investisseurs, aux conseillers et aux courtiers des services d'administration de comptes, de compensation et de règlement de transactions et de présentation de rapports dans une gamme étendue de comptes enregistrés ou non enregistrés. De plus, les courtiers indépendants peuvent améliorer leur efficacité en confiant l'impartition de plusieurs fonctions d'arrière-guichet à la plateforme de Services de courtiers B2B Banque.

Les investisseurs, les conseillers et les gestionnaires de régimes collectifs bénéficient également d'un accès facilité aux comptes en ligne et d'outils améliorant la production de rapports, un contrôle accru, et plus de flexibilité pour les aider dans le suivi et la gestion des portefeuilles, et ce, en un seul et même endroit.

¹ M.R.S. Inc., M.R.S. Securities Services Inc., M.R.S. Correspondent Corporation et M.R.S. Trust Company

- Accès investisseur – offre aux investisseurs un accès en ligne aux soldes et aux informations sur les transactions, la livraison électronique des états de compte et des confirmations, et jusqu'à sept ans d'historique de comptes, de reçus pour fins d'impôt et autres;
- Accès Conseiller – offre aux conseillers et aux courtiers une plateforme sécurisée de négociation en ligne ainsi que des rapports détaillés sur les comptes des clients, les transactions et les confirmations;
- Accès Groupe – constitue un système de gestion en ligne des comptes de membres de régimes collectifs pour simplifier les cotisations ponctuelles ou récurrentes aux comptes individuels des membres de régimes.

« Les Services de courtiers B2B Banque donnent une nouvelle dimension à notre Banque, ajoute M. Desjardins. Ce complément à notre modèle d'affaires témoigne de notre engagement continu envers les conseillers et les courtiers pour offrir les comptes et les services de placement qui répondent aux besoins et exigences de leurs clients. »

Une fois l'intégration complétée, près de 320 000 comptes clients seront gérés par le système, représentant plus de 30 milliards de dollars en placements enregistrés ou non enregistrés que ce soit en espèces, des CPG et des fonds communs, ou encore des titres négociés en bourse.

À propos de B2B Banque

B2B Banque est un leader canadien dans la fourniture de produits bancaires à plus de 27 000 conseillers financiers et hypothécaires. Par l'intermédiaire des réseaux des conseillers et des courtiers, elle offre une vaste gamme de produits et services aux consommateurs, dont des prêts investissement et REER, des hypothèques, des CPG, des services bancaires et des comptes de placement. B2B Banque se voue avec fierté – et s'y consacre à 100% - à répondre aux besoins des conseillers financiers et courtiers hypothécaires depuis plus d'une décennie. Filiale à part entière de la Banque Laurentienne du Canada, elle est membre de la Société d'assurance-dépôts du Canada (SADC). À titre de banque canadienne de l'Annexe I, B2B Banque offre des solutions et des produits innovateurs qui aident les conseillers et les courtiers à bâtir une expérience différente et plus enrichissante pour leurs clients. Pour plus de renseignements sur B2B Banque, consultez le site b2bbanque.com.

-30-

Renseignements :

Manon Stébenne

Directrice principale, médias et relations publiques

B2B Banque / Banque Laurentienne

514 284-4500, poste 8232

manon.stebenne@banquelaurentienne.ca