



BANQUE
LAURENTIENNE

APPEL CONFÉRENCE du 2^e trimestre 2009

Réjean Robitaille, président et chef de la direction

Michel C. Lauzon, chef de la direction financière

27 mai 2009 @ 14 h 00
1-866-223-7781

La Banque Laurentienne du Canada peut à l'occasion, dans le présent document, dans d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou dans d'autres communications, faire des énoncés prévisionnels, écrits ou oraux, au sens des lois applicables en matière de valeurs mobilières, y compris des énoncés relatifs au plan d'affaires et aux objectifs financiers de la Banque. Ces énoncés sont habituellement marqués par l'emploi du conditionnel et l'usage de mots tels que « perspectives », « croire », « estimer », « prévoir », « projeter », « escompter », « anticiper », « planifier », « pourrait », « devrait », « ferait » ou la forme négative ou des variantes de tels termes, ou une terminologie similaire.

De par leur nature, ces énoncés prévisionnels sont fondés sur des hypothèses et comportent un certain nombre de risques et d'incertitudes d'ordre général et spécifique. Il est donc possible que les prévisions, projections et autres énoncés prévisionnels ne se matérialisent pas ou se révèlent inexacts. Quoique la Banque soit d'avis que les attentes exprimées dans ces énoncés prévisionnels sont raisonnables, elle ne peut assurer que ces attentes se révèlent exactes.

La Banque déconseille aux lecteurs de se fier indûment aux énoncés prévisionnels pour prendre des décisions, étant donné que les résultats réels pourraient différer sensiblement des opinions, plans, objectifs, attentes, prévisions, estimations et intentions exprimés dans ces énoncés prévisionnels, en raison de divers facteurs significatifs. Ces facteurs comprennent, entre autres, l'activité des marchés financiers, les changements des politiques monétaire, fiscale et économique des gouvernements, les variations des taux d'intérêt, les niveaux d'inflation et les conditions économiques en général, les développements de nature législative et réglementaire, la concurrence, les cotes de crédit, la rareté des ressources humaines et l'environnement technologique. La Banque prévient que la liste de facteurs ci-dessus n'est pas exhaustive. Pour de plus amples renseignements sur les risques, incertitudes et hypothèses qui pourraient faire en sorte que les résultats réels de la Banque divergent des attentes exprimées, les personnes intéressées sont priées de consulter les documents publics déposés par la Banque et disponibles sur le site www.sedar.com.

La Banque ne s'engage pas à mettre à jour les énoncés prévisionnels, écrits ou oraux, émis par elle-même ou en son nom, sauf dans la mesure requise par la réglementation en matière de valeurs mobilières.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR

La Banque utilise à la fois les principes comptables généralement reconnus (PCGR) et certaines mesures financières non conformes aux PCGR afin d'évaluer sa performance. Les mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de définition normalisée et peuvent difficilement être comparables à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises. La Banque considère que ces mesures financières non conformes aux PCGR fournissent aux investisseurs et aux analystes des renseignements utiles afin de leur permettre de mieux apprécier les résultats financiers et d'effectuer une analyse plus rigoureuse du potentiel de rentabilité et de développement de la Banque.

Pour toute question relative à cette présentation, veuillez contacter :

Gladys Caron, vice présidente, Affaires publiques, communications et relations avec les investisseurs
Tél. : 514 284-4500, poste 7511 • Cell. : 514 893-3963
gladys.caron@banquelaurentienne.ca



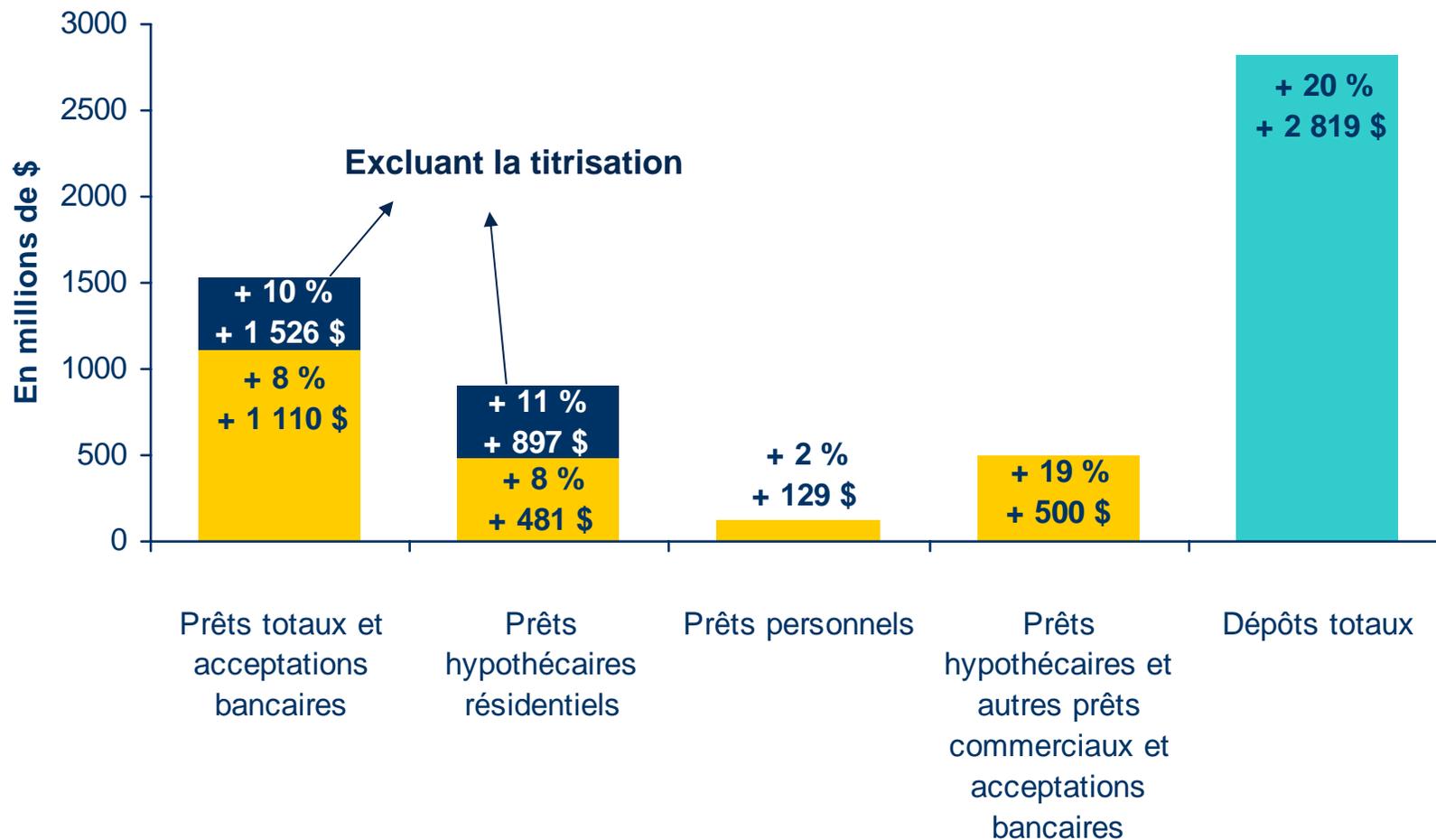
	T2-2009	T2-2008
Bénéfice net	21,2 M \$	25,1 M \$
BPA (dilué) déclaré	0,76 \$	0,93 \$
BPA (dilué) – Activités de base seulement	0,76 \$	0,93 \$
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires	8,5 %	11,2 %

ÉLÉMENTS CLÉS DU T2-2009

- Croissance record des prêts et des dépôts
- Qualité de crédit stable au T2-2009 malgré des conditions économiques plus difficiles
- Contrôle discipliné des dépenses
- Initiatives pour renverser la compression des marges et faire croître les revenus commencent à porter fruit
- Niveau élevé de liquidités pour bénéficier des opportunités dans le marché

CROISSANCE DES PRINCIPAUX PORTEFEUILLES

12 derniers mois au 30 avril 2009 (consolidé)





	OBJECTIFS 2009	RÉSULTATS 6 MOIS TERMINÉS LE 30 AVRIL 2009
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires	10,0 % à 12,0 %	9,3 %
Bénéfice net dilué par action	3,70 \$ à 4,40 \$	1,68 \$
Revenu total	+ 2 à + 5 % (645 à 665 M \$)	+ 1,5 % (311 M \$)
Ratio d'efficacité	73 % à 70 %	72,2 %
Ratio de capital de 1^{re} catégorie	Minimum de 9,5 %	10,0 %



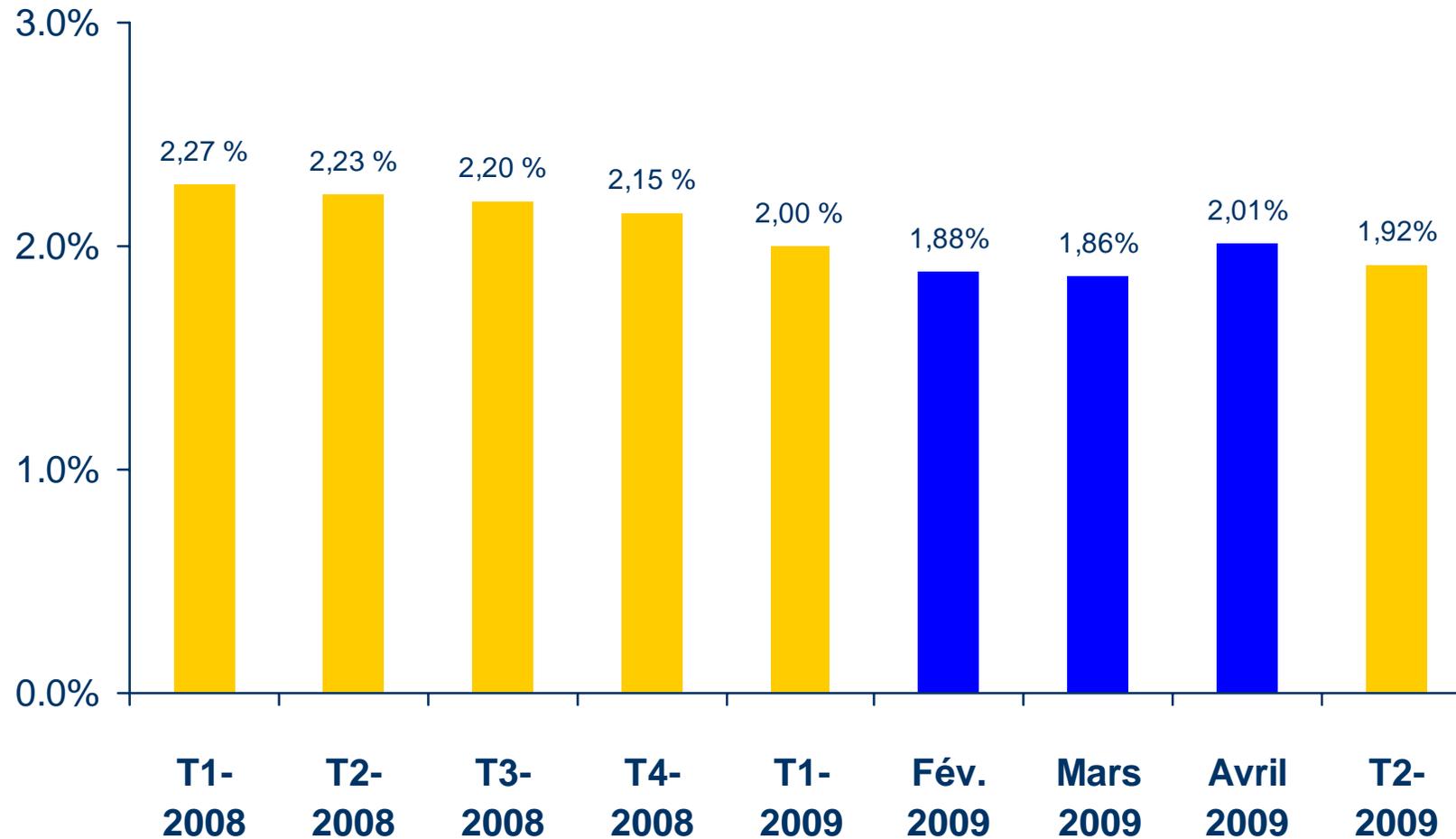
En millions de dollars, à l'exception des données par action

	<u>T2-2009</u>	<u>T2-2008</u>	<u>Variation</u> <u>T2-2009 vs</u> <u>T2-2008</u>
Revenu net d'intérêt	94,1	99,0	- 5 %
Autres revenus	60,7	56,5	7 %
Revenu total	154,8	155,5	0 %
Provisions pour pertes sur prêts	12,0	10,0	20 %
Frais autres que d'intérêt	114,0	110,9	3 %
Impôts sur les bénéfices	7,6	9,5	
Bénéfice net des activités poursuivies	21,2	25,1	- 16 %
Bénéfice net des activités abandonnées	0,0	0,0	
Bénéfice net	21,2	25,1	- 16 %
Dividendes sur actions privilégiées	3,0	3,0	0 %
Bénéfice net attribuable aux actionnaires ordinaires	18,2	22,2	- 18 %
BPA dilué	0,76 \$	0,93 \$	- 18 %
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires	8,5 %	11,2 %	
Ratio d'efficacité	73,7 %	71,3 %	
Taux effectif d'impôt	26,4 %	27,4 %	



MARGE NETTE D'INTÉRÊT

Redressement de la marge en avril après le creux
du mois de mars





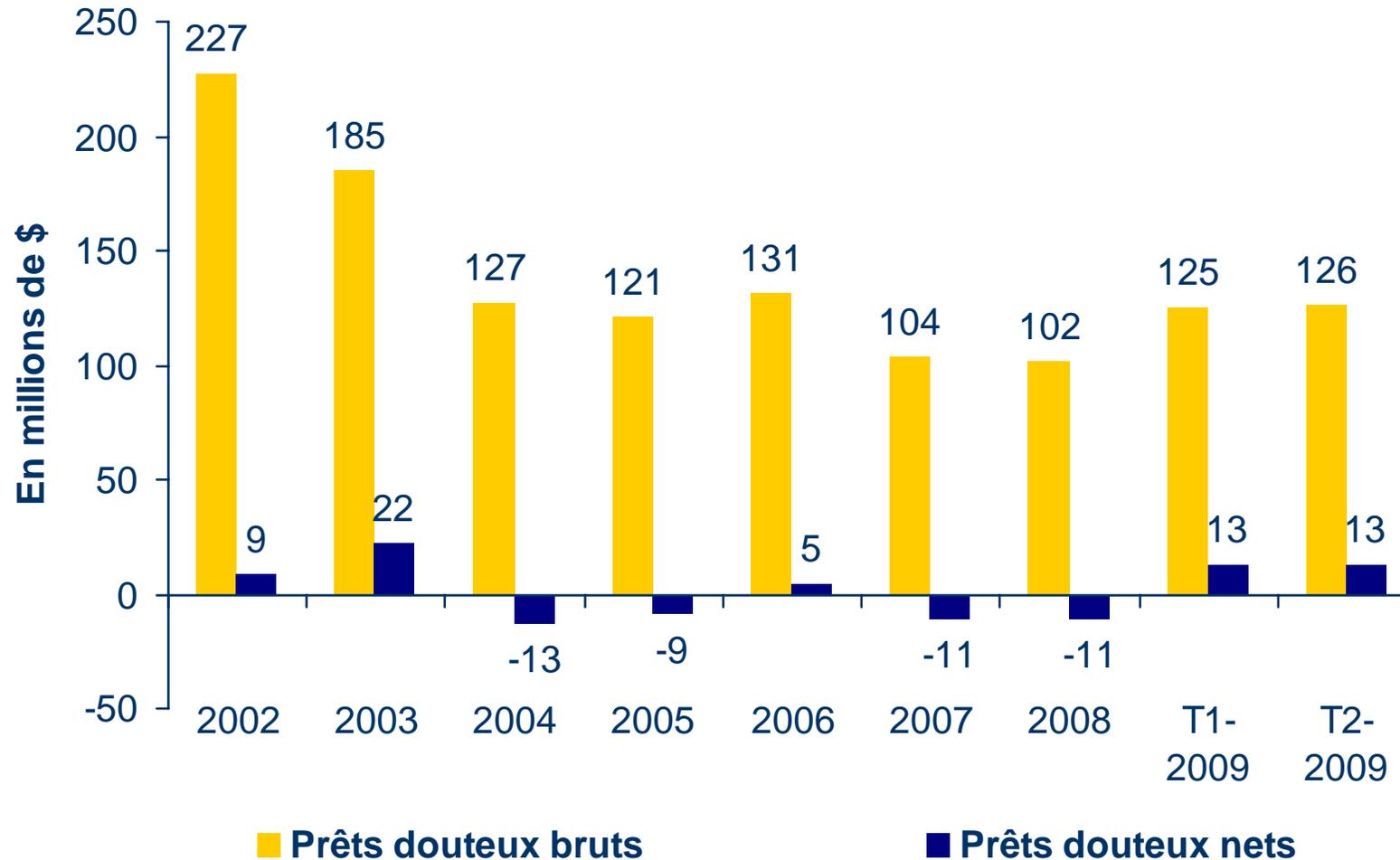
PROVISION POUR PERTES SUR PRÊTS

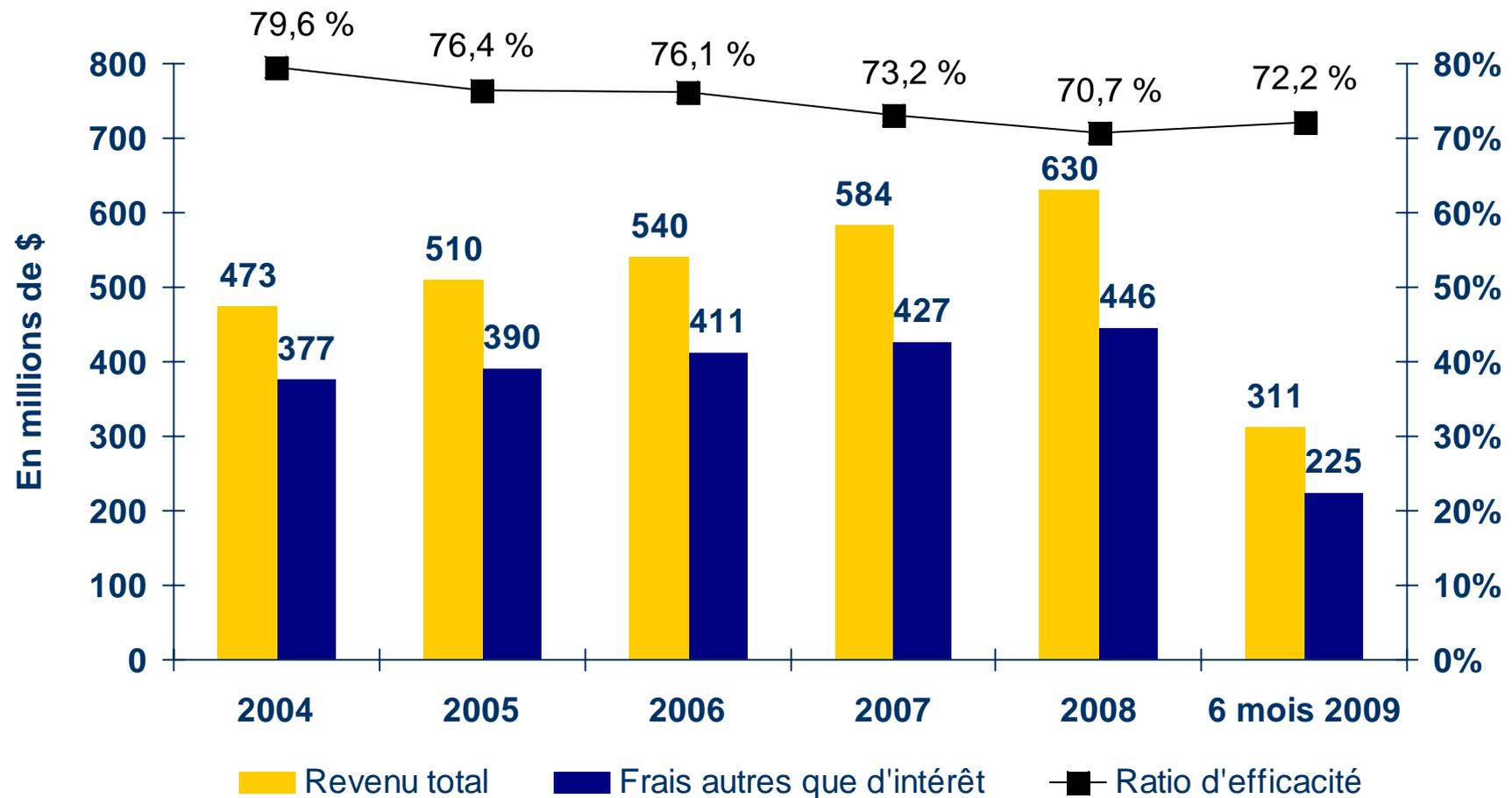
POUR LES 3 MOIS TERMINÉS LE

En milliers de \$	30 avril 2009	31 janvier 2009	30 avril 2008
Prêts personnels et cartes Visa	7 969	9 173	7 299
Prêts hypothécaires résidentiels	126	670	889
Prêts hypothécaires commerciaux	6	19	51
Prêts commerciaux et autres	3 899	2 138	1 761
TOTAL	12 000	12 000	10 000



Évolution des prêts douteux bruts et nets





PERFORMANCE DES SECTEURS D'ACTIVITÉ

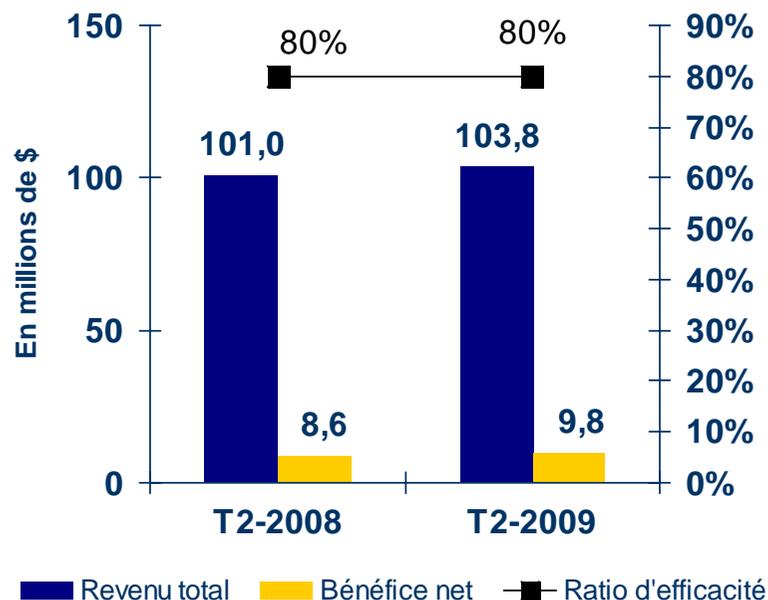
2e trimestre 2009

	Particuliers et PME Québec	Immobilier et Commercial	B2B Trust	VMBL	Autres ⁽¹⁾	TOTAL
Revenu total (croissance T2-2009 versus T2-2008)	103,8 M \$ + 3 %	20,4 M \$ + 16 %	23,9 M \$ - 4 %	11,4 M \$ + 45 %	- 4,6 M \$ s/o	154,8 M \$ 0 %
Bénéfice net (croissance T2-2009 versus T2-2008)	9,8 M \$ + 14 %	7,5 M \$ + 1 %	7,8 M \$ - 15 %	1,9 M \$ + 390 %	- 5,8 M \$ s/o	21,2 M \$ - 16 %
Contribution au bénéfice net total ⁽²⁾	36 %	28 %	29 %	7 %	s/o	100 %

(1) Le secteur d'activité Autres comprend plus de 700 employés œuvrant au sein des services Trésorerie, Crédit, Finance et développement stratégique, Administration, Gestion des risques, Technologies de l'Information, Affaires corporatives, ainsi que Ressources humaines.

(2) Pourcentage de contribution au bénéfice net des quatre secteurs d'activité, excluant le secteur Autres.

s/o : sans objet.

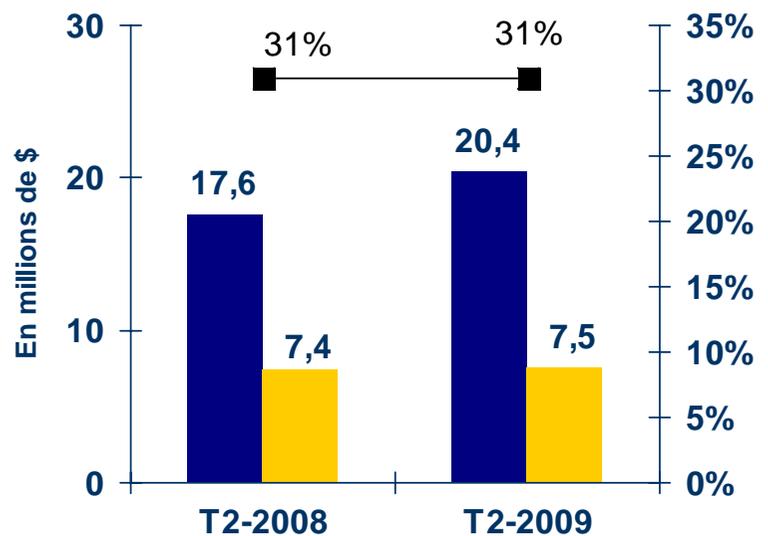


T2-2009 versus T2-2008

- Revenu total : + 3 % (+ 2,7 M \$)
- Bénéfice net : + 14 % (+ 1,2 M \$)

Principaux facteurs ayant contribué aux résultats

- Prêts moyens : + 9 % (+ 920 M \$ à 10 608 M \$)
- Dépôts moyens : + 5 % (+ 363 M \$ à 7 685 M \$)
- Pertes sur prêts légèrement moins élevées (8,1 M \$ versus 8,5 M \$)
- Frais autres que d'intérêt plus élevés en raison de la hausse des frais de publicité



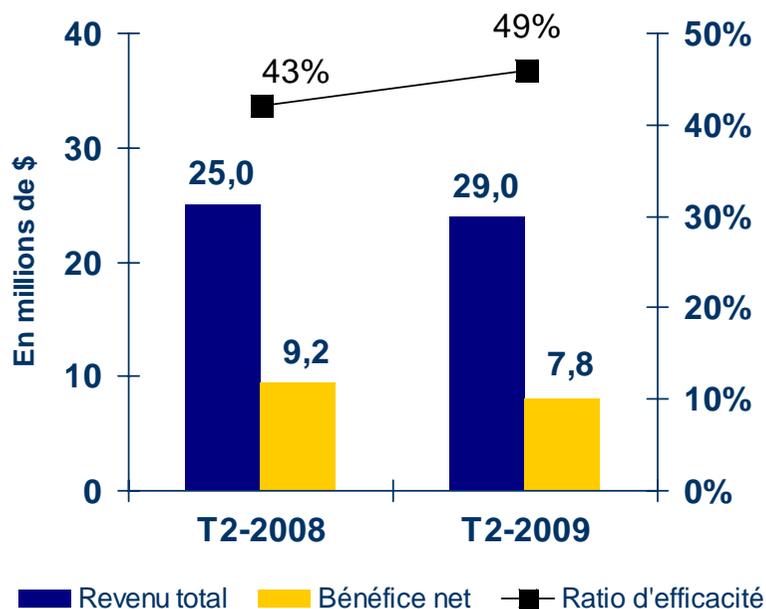
■ Revenu total ■ Bénéfice net —■— Ratio d'efficacité

T2-2009 versus T2-2008

- Revenu total : + 16 % (+ 2,8 M \$)
- Bénéfice net : + 1 % (+ 0,1 M \$)

Principaux facteurs ayant contribué aux résultats

- Prêts moyens : + 9 % (+ 183 M \$ à 2 162 M \$)
- Dépôts moyens : + 41 % (+ 74 M \$ à 257 M \$)
- Pertes sur prêts plus élevées (3,2 M \$ versus 1,0 M \$)
- Frais autres que d'intérêt plus élevés



T2-2009 versus T2-2008

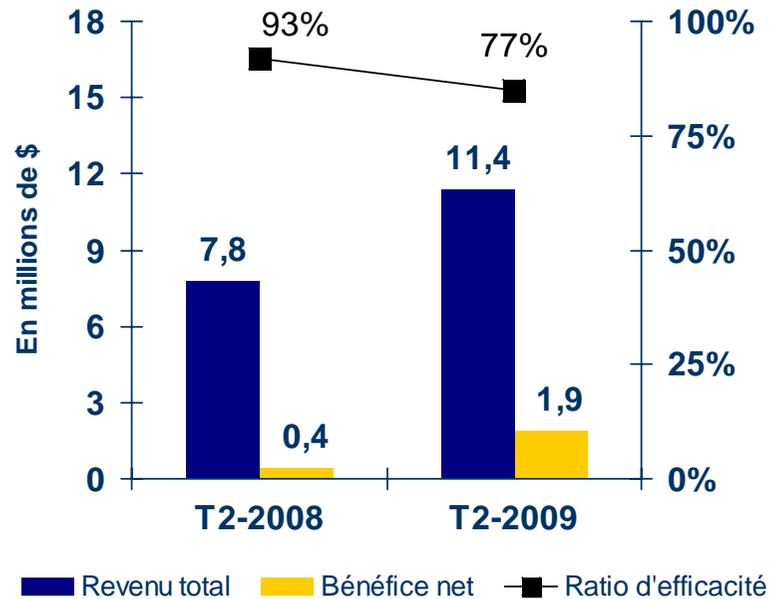
- Revenu total : - 4 % (- 1,1 M \$)
- Bénéfice net : - 15 % (- 1,4 M \$)

Principaux facteurs ayant contribué aux résultats

- Prêts moyens : + 11 % (+ 423 M \$ à 4 194 M \$)
- Dépôts moyens : + 29 % (+ 1 748 M \$ à 7 810 M \$)
- Compression des marges bénéficiaires
- Pertes sur prêts légèrement plus élevées (0,7 M \$ versus 0,5 M \$)
- Frais autres que d'intérêt légèrement plus élevés



VALEURS MOBILIÈRES BANQUE LAURENTIENNE

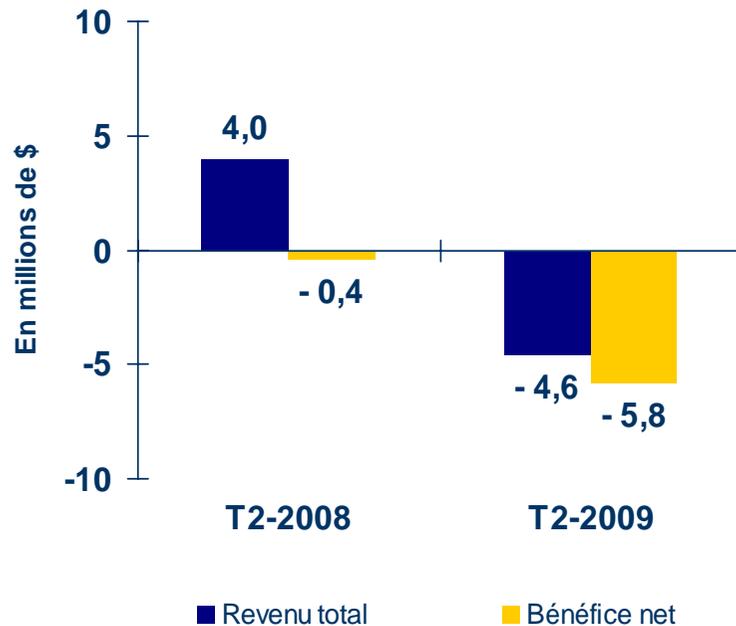


T2-2009 versus T2-2008

- Revenu total : + 45 % (+ 3,5 M \$)
- Bénéfice net : + 390 % (+ 1,5 M \$)

Principaux facteurs ayant contribué aux résultats

- Très bonne performance de la division Institutionnel - Revenu fixe
- Performance supérieure des services aux particuliers
- Frais autres que d'intérêt plus élevés notamment en raison de la hausse de la rémunération variable



T2-2009 versus T2-2008

- Revenu total : - 8,7 M \$
- Bénéfice net : - 5,4 M \$

Principaux facteurs ayant contribué aux résultats

- Baisse de 7,4 M \$ du revenu net d'intérêt en raison de la hausse des coûts de financement et des marges plus faibles provenant des actifs liquides
- Autres revenus relativement stables
- Frais autres que d'intérêt moins élevés



Nous sommes optimistes en raison de :

- 1) Notre **habileté à générer une forte croissance des volumes** de prêts et de dépôts
- 2) Notre **qualité de crédit** qui s'est maintenue de façon remarquable jusqu'à maintenant
- 3) Nos **initiatives pour renverser la compression des marges et faire croître les revenus qui commencent à porter fruit**
- 4) Notre solide capitalisation, nos niveaux élevés de liquidités, notre approche conservatrice en matière de gestion des risques et notre rigueur d'exécution qui devraient nous permettre de **bénéficier des opportunités dans le marché** et de **générer une croissance prudente et rentable**

- **Réjean Robitaille**, président et chef de la direction
- **Michel C. Lauzon**, vice-président exécutif et chef de la direction financière
- **Bernard Piché**, premier vice-président exécutif, Trésorerie, marchés financiers et courtage
- **Luc Bernard**, vice-président exécutif, Services financiers aux particuliers et aux PME
- **François Desjardins**, vice-président exécutif de la Banque et président et chef de la direction de B2B Trust
- **Lorraine Pilon**, vice-présidente exécutive, Affaires corporatives et secrétaire
- **Michel Trudeau**, président et chef de la direction de Valeurs mobilières Banque Laurentienne
- **Louis Marquis**, premier vice-président, Crédit
- **Marc Paradis**, premier vice-président, Planification stratégique et contrôle
- **Pierre Minville**, premier vice-président, Gestion intégrée des risques, fusions et acquisitions
- **André Lopresti**, vice-président et chef comptable
- **Gladys Caron**, vice-présidente, Affaires publiques, communications et relations avec les investisseurs
- **Steve Pilon**, Directeur principal, Relations avec les investisseurs



BANQUE
LAURENTIENNE

ANNEXES

- **3^e plus grande institution financière au Québec** en nombre de succursales et **7^e plus grande banque à charte au Canada** en matière d'actifs
- **Plus de 200 points de service au Canada**, incluant **156 succursales** de service aux particuliers
- **20,4 milliards \$ d'actifs** au bilan au 30 avril 2009
- **Principaux marchés** : province de Québec avec un volume important d'activités ailleurs au Canada (41 % des prêts totaux proviennent de l'extérieur du Québec)
- **Plus de 3 400 employés**
- **Fondée en 1846**



4 SECTEURS D'ACTIVITÉ

BLC

Particuliers et PME Québec

- Gamme complète de produits et services aux particuliers et aux petites et moyennes entreprises du Québec
- Réseau de plus de 3 500 marchands offrant le financement Banque Laurentienne à travers le Canada

- 7,0 milliards \$ d'hypothèques résidentielles
- 0,5 milliard \$ de marges de crédit
- 6,7 milliards \$ de dépôts de particuliers
- 0,7 milliard \$ de prêts commerciaux moyens - PME Québec

Immobilier et Commercial

- Financement immobilier à travers le Canada
- Financement commercial en Ontario
- Comptes majeurs au Québec

- 0,6 milliard \$ de prêts commerciaux
- 1,0 milliard \$ d'hypothèques commerciales
- 0,3 milliard \$ de dépôts d'entreprises

B2B Trust

- Produits et services financiers offerts à un réseau de plus de 14 000 conseillers financiers indépendants pour être distribués à leurs clients partout au Canada
- Siège social à Toronto et bureaux des ventes à Montréal, Calgary, Halifax et Vancouver

- 5,8 milliards \$ de dépôts de courtiers
- 2,8 milliards \$ de prêts à l'investissement et de prêts REER
- 1,3 milliard \$ d'hypothèques de courtiers
- 3,7 milliards \$ d'actifs sous administration

VMBL

Gamme complète de services de courtage (offerts par le biais de 15 bureaux au Québec et en Ontario), regroupés sous cinq divisions :

- Institutionnel – revenu fixe
- Institutionnel – actions
- Services de courtage aux particuliers
- Courtage à escompte
- Services aux institutions

- 1,7 milliard \$ d'actifs totaux sous administration (courtage de plein exercice et courtage à escompte)

**PORTEFEUILLES
(30 avril 2009)**



1. Situation financière solide

- Bilan et ratios de capital robustes
- Niveau élevé de liquidités

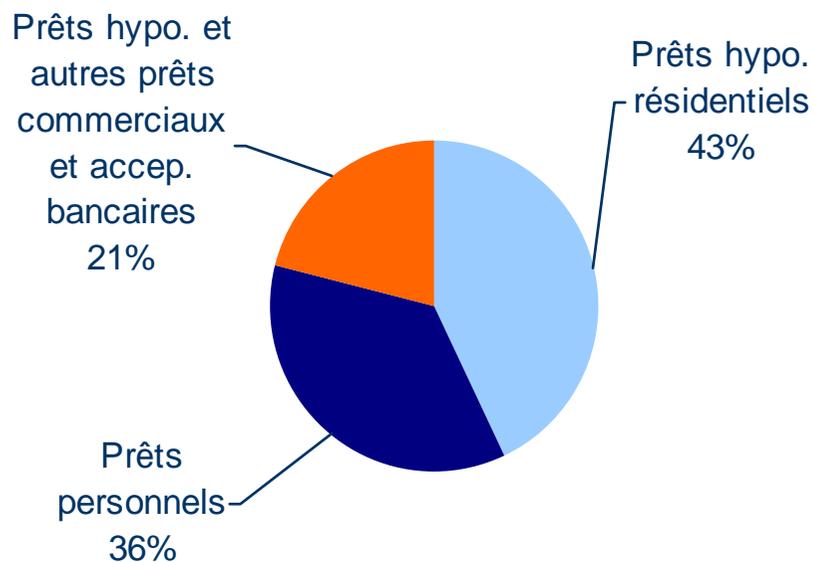
2. Faible profil de risque

- Portefeuille de prêts composé principalement de prêts aux particuliers
- Dépôts provenant en grande partie de particuliers
- Forte proportion d'hypothèques assurées
- Aucune exposition directe au marché hypothécaire américain ni au marché « subprime »
- Activités diversifiées à travers le Canada

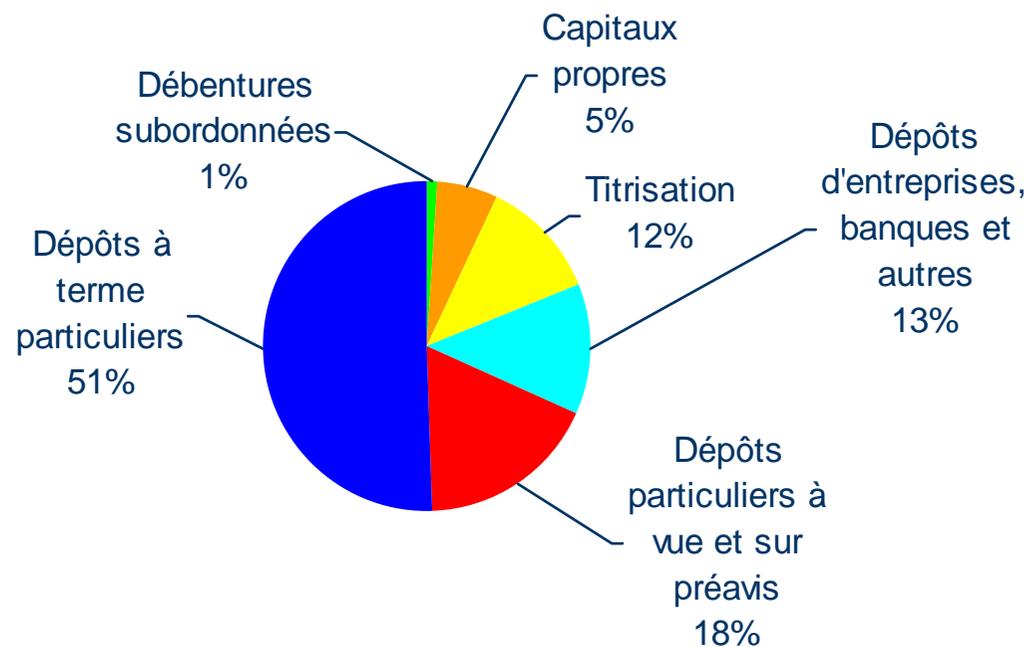
3. Approche efficace de la direction

- Positionnement marketing fort et distinctif
- Focus sur les moteurs de croissance
- Toutes les décisions et actions guidées par nos 3 priorités : rentabilité, efficacité, capital humain

Portefeuilles de prêts (30 avril 2009)



Sources de financement servant à financer les activités de prêts (30 avril 2009)





Réjean Robitaille

Président et chef de la direction

Président de la Banque depuis 2006; au service de la Banque depuis 1988

Michel C. Lauzon

Vice-président exécutif et chef de la direction financière

Au service de la Banque depuis 2009 et de 1988 à 1998

Bernard Piché

Premier vice-président exécutif

Trésorerie, marchés financiers et courtage

Au service de la Banque depuis 1994

Luc Bernard

Vice-président exécutif

Services financiers aux particuliers et aux PME

Au service de la Banque depuis 2001

François Desjardins

Vice-président exécutif de la Banque

Président et chef de la direction de B2B Trust

Au service de la Banque depuis 1991

Lorraine Pilon

Vice-présidente exécutive

Affaires corporatives et secrétaire

Au service de la Banque depuis 1990



L. Denis Desautels O.C., FCA (2001)

Président du conseil
Banque Laurentienne du Canada
Comptable agréé et administrateur de sociétés

Pierre Michaud C.M. (1990)

Vice-président du conseil
Banque Laurentienne du Canada
Administrateur de sociétés

Lise Bastarache (2006)

Économiste et administratrice de sociétés

Jean Bazin C.R. (2002)

Avocat-conseil
Fraser Milner Casgrain s.r.l.

Richard Bélanger (2003)

Président
Groupe Toryvel inc.

Ève-Lyne Biron (2003)

Présidente et chef de la direction
Laboratoire Médical Biron inc.

Isabelle Courville (2007)

Présidente
Hydro-Québec TransÉnergie

Pierre Genest (2006)

Président du conseil
SSQ, société d'assurance-vie inc.

Michel Labonté (2009)

Administrateur de sociétés

Carmand Normand (2004)

Président du conseil
Addenda Capital Inc.

Jacqueline C. Orange (2008)

Administratrice de sociétés

Réjean Robitaille (2006)

Président et chef de la direction
Banque Laurentienne du Canada

Jonathan I. Wener C.M. (1998)

Président du conseil
Gestion Canderel inc.