

# **2<sup>e</sup> trimestre 2014 CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE**

Réjean Robitaille, président et chef de la direction  
Michel C. Lauzon, chef de la direction financière

**4 juin 2014 à 14 h  
1 866 321-6651**

Dans le présent document, dans d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou dans d'autres communications, la Banque Laurentienne du Canada peut, à l'occasion, formuler des énoncés prospectifs, écrits ou oraux, au sens des lois applicables en matière de valeurs mobilières. Ces énoncés prospectifs incluent, sans s'y limiter, des énoncés relatifs au plan d'affaires et aux objectifs financiers de la Banque. Les énoncés prospectifs formulés dans ce document sont destinés à aider les porteurs de titres de la Banque et les analystes financiers à mieux comprendre la situation financière de la Banque et les résultats de ses activités à la date indiquée et pour les périodes closes à cette date, et pourraient ne pas être adéquats à d'autres fins. Les énoncés prospectifs sont habituellement marqués par l'emploi du conditionnel et l'usage de mots tels que « perspectives », « croire », « estimer », « prévoir », « projeter », « escompter », « anticiper », « planifier », « pourrait », « devrait », « ferait », ou la forme négative ou des variantes de tels termes, ou une terminologie similaire.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs reposent sur des hypothèses et comportent un certain nombre de risques et d'incertitudes d'ordre général et spécifique. Il est donc possible que les prévisions, projections et autres énoncés prospectifs ne se matérialisent pas ou soient inexacts. Quoique la Banque soit d'avis que les attentes exprimées dans ces énoncés prospectifs sont raisonnables, elle ne peut garantir que ces attentes s'avéreront exactes.

La Banque déconseille aux lecteurs de se fier indûment aux énoncés prospectifs pour prendre des décisions, étant donné qu'en raison de divers facteurs significatifs, les résultats réels pourraient différer sensiblement des opinions, plans, objectifs, attentes, prévisions, estimations et intentions exprimés dans ces énoncés prospectifs. Ces facteurs comprennent, entre autres, l'activité des marchés des capitaux, les changements des politiques monétaire, fiscale et économique des gouvernements, les variations des taux d'intérêt, les niveaux d'inflation et la conjoncture économique en général, l'évolution des lois et de la réglementation, la concurrence, les notes de crédit, la rareté des ressources humaines et l'environnement technologique. Enfin, la Banque prévient que la liste de facteurs ci-dessus n'est pas exhaustive. Pour de plus amples renseignements sur les risques, incertitudes et hypothèses qui pourraient faire en sorte que les résultats réels de la Banque diffèrent des attentes exprimées, les personnes intéressées sont priées de consulter le rapport annuel de la Banque, à la rubrique « Profil de risque et cadre de gestion des risques », et les autres documents publics déposés par la Banque et disponibles sur le site [www.sedar.com](http://www.sedar.com).

En ce qui a trait aux avantages attendus de l'acquisition de la Compagnie de Fiducie AGF<sup>1</sup> (Fiducie AGF) et aux déclarations de la Banque à l'égard de l'augmentation du résultat par suite de cette transaction, ces facteurs comprennent également, sans s'y limiter, la possibilité que les synergies ne se concrétisent pas dans les délais prévus; le risque de ne pouvoir intégrer rapidement et efficacement les activités; le risque lié à la réputation et à la réaction des clients de B2B Banque ou de ceux de la Fiducie AGF relativement à la transaction; et le fait que la direction doit consacrer beaucoup de temps aux questions relatives à l'acquisition.

La Banque ne s'engage pas à mettre à jour les énoncés prospectifs, écrits ou oraux, formulés par elle ou en son nom, sauf dans la mesure où la réglementation des valeurs mobilières l'exige.

## **ADOPTION DE LA NORME IFRS MODIFIÉE RELATIVE AUX AVANTAGES DU PERSONNEL**

Avec prise d'effet le 1<sup>er</sup> novembre 2013, la Banque a adopté les modifications à la Norme internationale d'information financière (IFRS) relative aux avantages du personnel, qui exige le retraitement de l'information comparative et des mesures financières de 2013 de la Banque. Des informations additionnelles sur l'incidence de l'adoption figurent également dans les notes des états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités et dans les informations supplémentaires présentées pour le deuxième trimestre 2014.

## **MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR**

La Banque utilise à la fois les PCGR et certaines mesures financières non conformes aux PCGR afin d'évaluer sa performance. Les mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de définition normalisée selon les PCGR et peuvent difficilement être comparables à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. Ces mesures financières non conformes aux PCGR fournissent aux investisseurs et aux analystes des renseignements utiles afin de leur permettre de mieux apprécier les résultats financiers de la Banque et d'effectuer une analyse plus rigoureuse de son potentiel de rentabilité et de croissance.

<sup>1</sup> La Fiducie AGF a été fusionnée avec B2B Banque en date du 1<sup>er</sup> septembre 2013.

- **Solide croissance des portefeuilles de prêts commerciaux** : hausse de 18 % d'un exercice à l'autre
- **Solide qualité du crédit** : ratio de pertes toujours bas, à 0,16 %
- **Gestion rigoureuse des dépenses** : frais autres que d'intérêt ajustés inchangés d'un trimestre à l'autre et d'un exercice à l'autre
- **Levier d'exploitation ajusté positif**
- **Règlement final** avec la Société de Gestion AGF de la contrepartie éventuelle liée à l'acquisition de la Fiducie AGF pour 10 M\$
- **Augmentation du dividende trimestriel**, de 0,01 \$, à 0,52 \$ par action

En millions de dollars, sauf les données par action et les pourcentages

	T2 2014	T2 2013	Variation
<b>COMME PRÉSENTÉ</b>			
Résultat net	31,0 \$	33,8 \$	-8 %
Résultat dilué par action	0,99 \$	1,05 \$	-6 %
<b>MESURES AJUSTÉES *</b>			
Résultat net	39,4 \$	39,2 \$	0 %
Résultat dilué par action	1,29 \$	1,24 \$	4 %

\* Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 23.

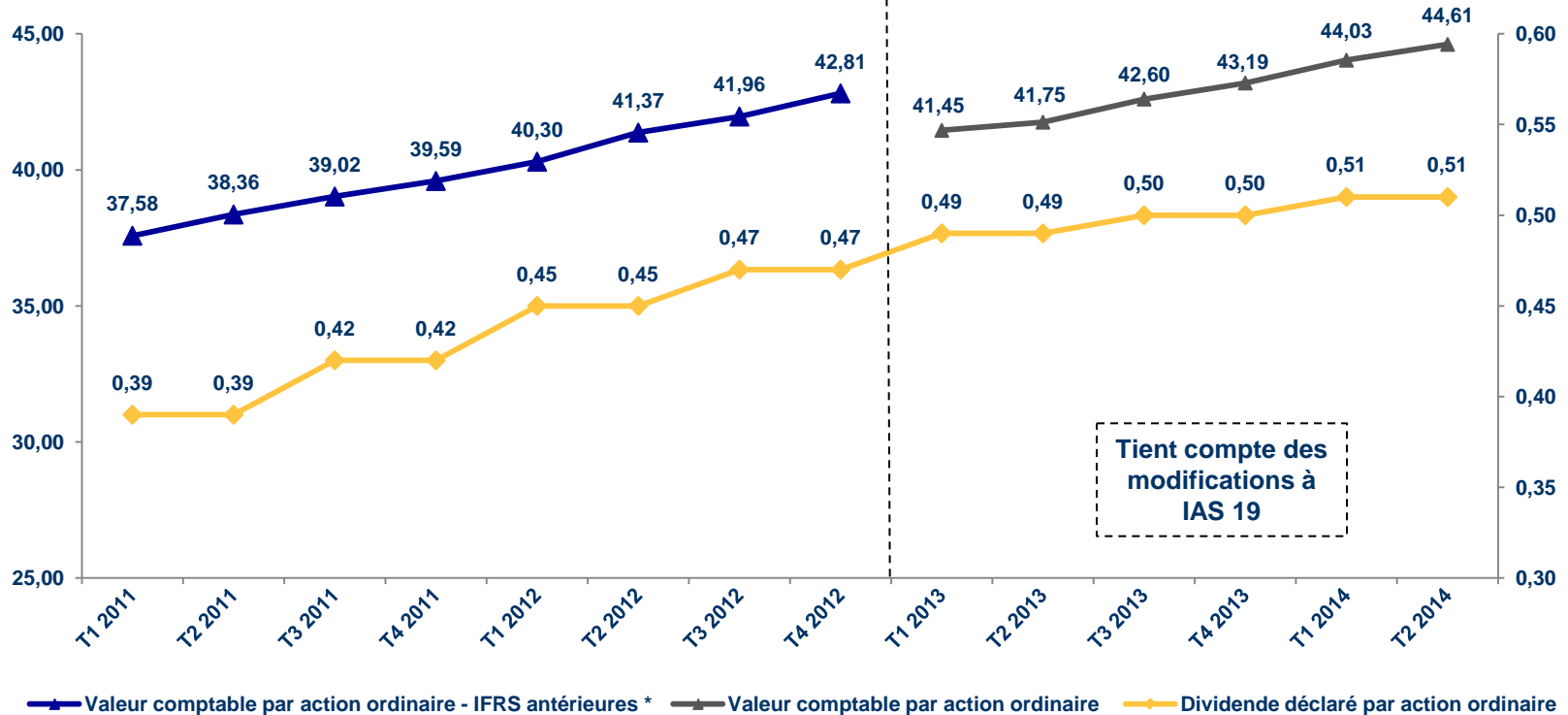
	<b>OBJECTIFS 2014</b>	<b>RÉSULTATS DEPUIS LE DÉBUT DE L'EXERCICE</b>
<b>Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires ajusté <sup>(1)</sup></b>	10,5 % à 12,5 %	11,8 %
<b>Résultat net ajusté <sup>(1)</sup></b>	145,0 M\$ à 165,0 M\$	78,6 M\$
<b>Ratio d'efficacité ajusté <sup>(1)</sup></b>	72,5 % à 69,5 %	71,7 %
<b>Levier d'exploitation ajusté <sup>(1) (2)</sup></b>	Positif	1,1 %
<b>Ratio de fonds propres sous forme d'actions ordinaires (base « tout compris »)</b>	> 7,0 %	7,6 %

(1) Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 23.

(2) Aux fins du calcul des données correspondant aux objectifs de 2014, les taux de croissance depuis le début de l'exercice sont calculés d'un exercice à l'autre (c'est-à-dire les taux de la période considérée par rapport à ceux de la période correspondante de l'exercice précédent).

## Croissance des dividendes et de la valeur comptable (\$)

- Augmentation du dividende trimestriel à 0,52 \$ par action à compter du T3 2014
- Augmentation du dividende de 44 % depuis le T4 2010



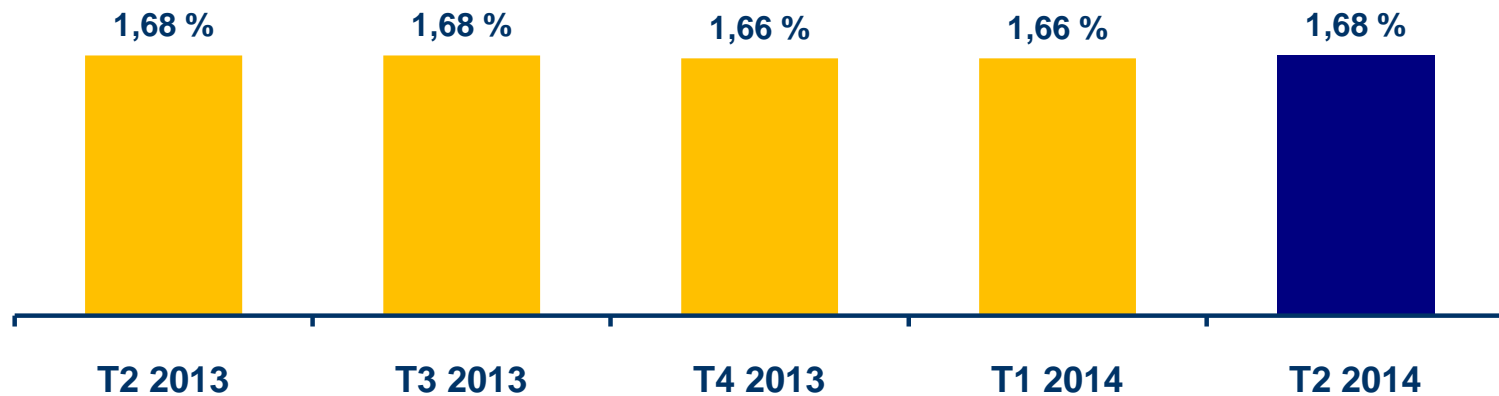
Tient compte des modifications à IAS 19

\* Les résultats de 2011 et de 2012 n'ont pas été retraités pour tenir compte de l'adoption de la norme IFRS modifiée relative aux avantages du personnel.



En millions de dollars, sauf les données par action  
et les pourcentages

	<b>T2 2014</b>	<b>T2 2013</b>	<b>Variation</b>
Revenu net d'intérêt	138,7 \$	140,4 \$	-1 %
Autres revenus	78,2	74,4	5 %
<b>Revenu total</b>	<b>216,9</b>	<b>214,9</b>	<b>1 %</b>
Amortissement de la prime nette sur les instruments financiers acquis et réévaluation de la contrepartie éventuelle	5,5	1,2	349 %
Provision pour pertes sur prêts	10,5	9,0	17 %
Frais autres que d'intérêt (FAI)	159,9	161,6	-1 %
Impôts sur le résultat	10,0	9,2	9 %
<b>Résultat net</b>	<b>31,0 \$</b>	<b>33,8 \$</b>	<b>-8 %</b>
Dividendes sur actions privilégiées	2,5	4,1	-38 %
<b>Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires</b>	<b>28,5 \$</b>	<b>29,8 \$</b>	<b>-4 %</b>
<b>Résultat dilué par action</b>	<b>0,99 \$</b>	<b>1,05 \$</b>	<b>-6 %</b>
Rendement des capitaux propres attribuable aux actionnaires ordinaires	9,2 %	10,4 %	-120 pb
Ratio d'efficacité	73,7 %	75,2 %	-150 pb
Taux d'imposition effectif	24,4 %	21,3 %	310 pb
<b>MESURES AJUSTÉES *</b>			
<b>Résultat net ajusté</b>	<b>39,4 \$</b>	<b>39,3 \$</b>	<b>0 %</b>
<b>Résultat dilué par action ajusté</b>	<b>1,29 \$</b>	<b>1,24 \$</b>	<b>4 %</b>
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires ajusté	11,9 %	12,2 %	-30 pb
FAI, compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration	155,5 \$	155,5 \$	0 %
Ratio d'efficacité ajusté	71,7 %	72,4 %	-70 pb
Levier d'exploitation ajusté	0,2 %	0,5 %	-30 pb
Taux d'imposition effectif ajusté	22,7 %	22,1 %	60 pb



- MNI de 1,68 % inchangée par rapport au T2 2013, qui s'explique principalement par :
  - 3 pb attribuables aux recouvrements d'intérêts
  - 1 pb attribuable à la meilleure composition de l'actif
  - -4 pb reflétant le contexte de faibles taux d'intérêt et la tarification

En millions de dollars, sauf les pourcentages

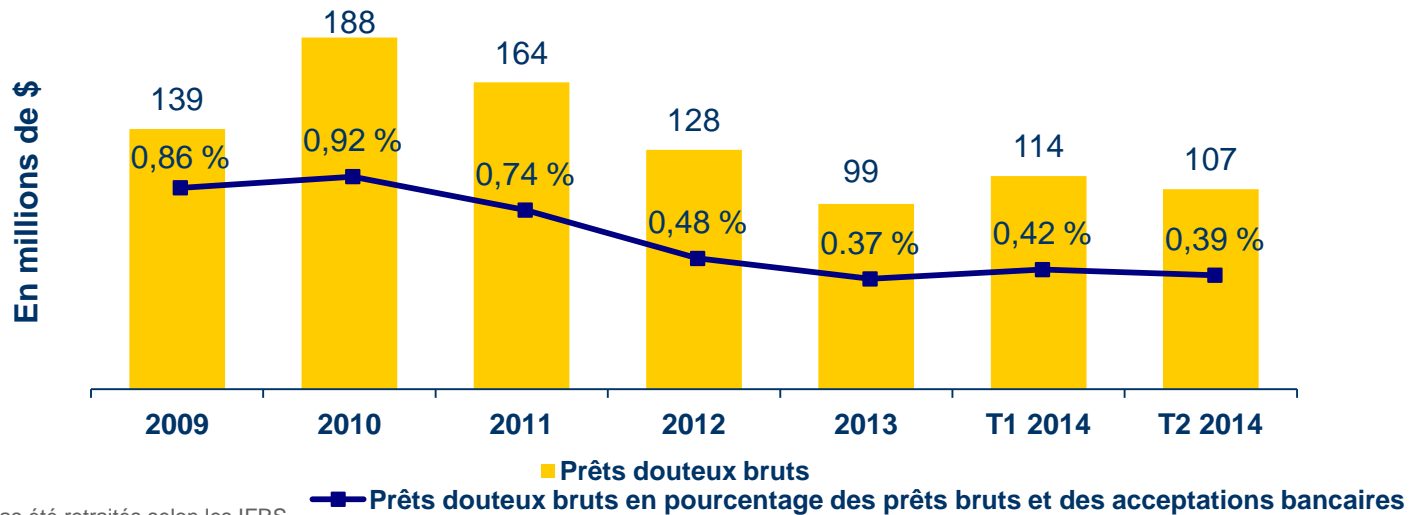
	<b>T2 2014</b>	<b>T2 2013</b>	<b>Variation</b>
<b>Frais et commissions sur prêts et dépôts</b>	25,7 \$	24,5 \$	5 %
<b>Revenus tirés des activités de courtage</b>	17,0	14,5	17 %
<b>Revenus tirés des comptes d'investissement</b>	8,3	7,9	6 %
<b>Revenus tirés des services de cartes</b>	7,3	7,3	0 %
<b>Revenus de trésorerie et de marchés financiers</b>	2,8	4,6	-40 %
<b>Revenus tirés de la vente de fonds communs de placement</b>	7,2	5,4	32 %
<b>Revenus d'assurance, montant net</b>	4,7	4,4	7 %
<b>Autres revenus</b>	5,2	5,8	-11 %
<b>Total *</b>	<b>78,2 \$</b>	<b>74,4 \$</b>	<b>5 %</b>

\* Certains totaux diffèrent en raison de l'arrondissement.

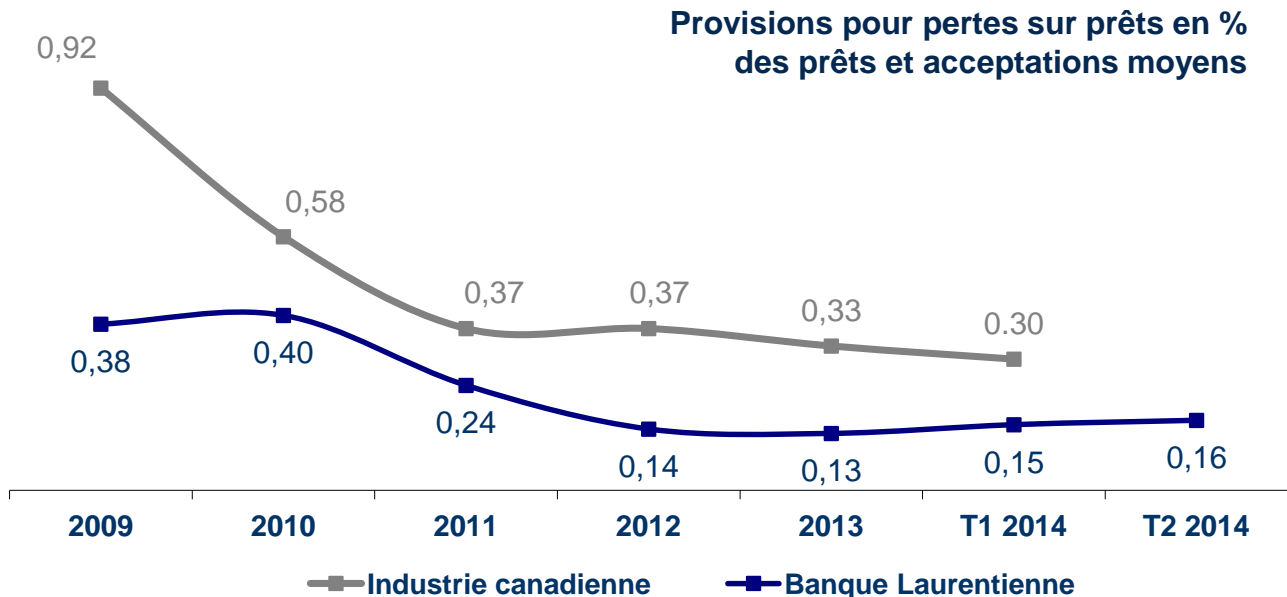




En milliers de dollars, sauf les pourcentages	<b>T2 2014</b>	<b>T1 2014</b>	<b>T2 2013</b>
<b>Prêts personnels</b>	<b>8 003 \$</b>	<b>4 473 \$</b>	<b>7 455 \$</b>
<b>Prêts hypothécaires résidentiels</b>	<b>922</b>	<b>648</b>	<b>872</b>
<b>Prêts hypothécaires commerciaux</b>	<b>(2 508)</b>	<b>2 892</b>	<b>48</b>
<b>Prêts commerciaux et autres</b>	<b>4 083</b>	<b>2 487</b>	<b>625</b>
<b>TOTAL</b>	<b>10 500 \$</b>	<b>10 500 \$</b>	<b>9 000 \$</b>
<b>En % des prêts et acceptations bancaires moyens</b>	<b>0,16 %</b>	<b>0,15 %</b>	<b>0,14 %</b>

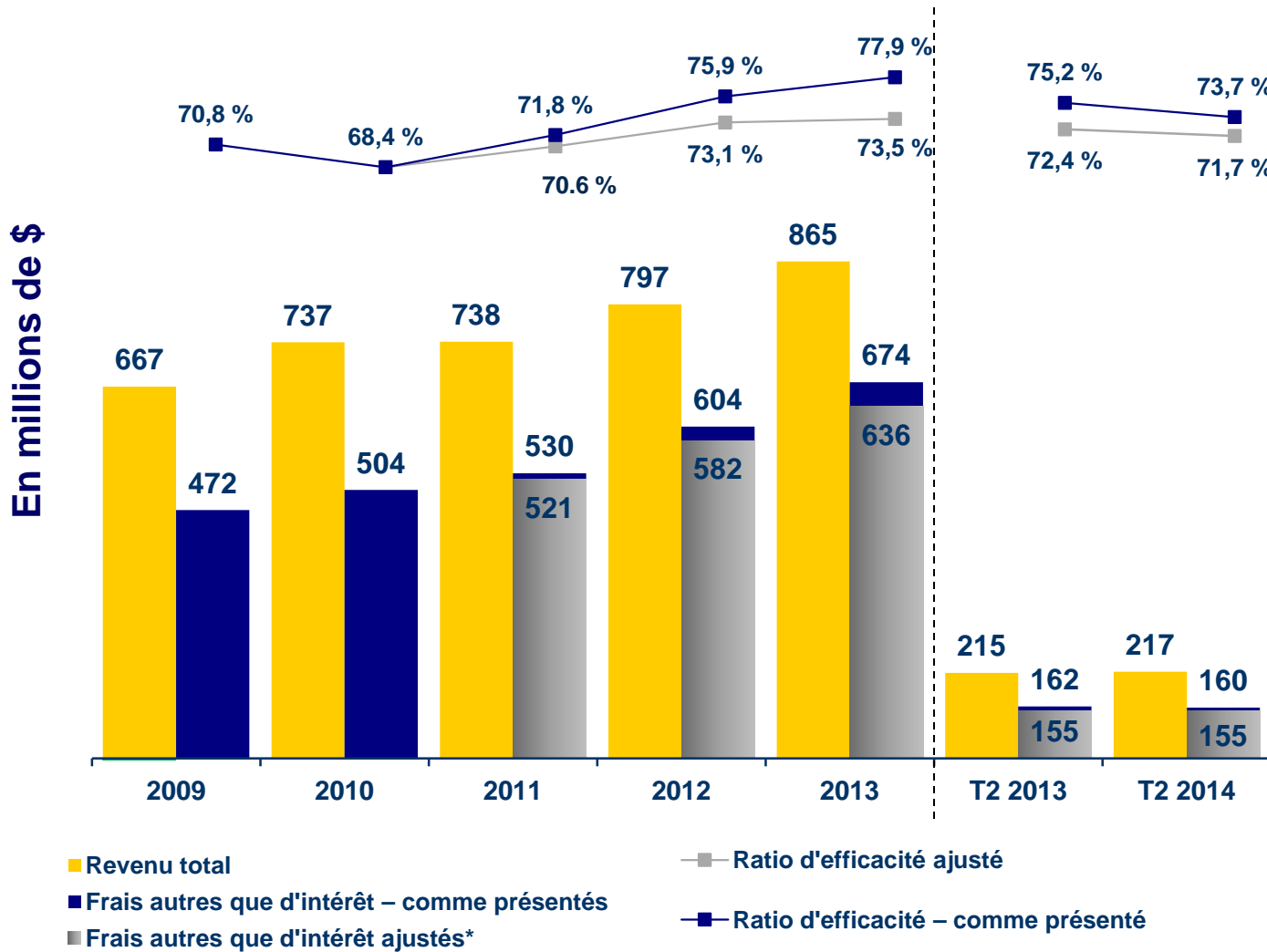


Les chiffres antérieurs à 2010 n'ont pas été retraités selon les IFRS.



Symbole : LB, TSX

Les chiffres antérieurs à 2010 n'ont pas été retraités selon les IFRS.



\* Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 23.

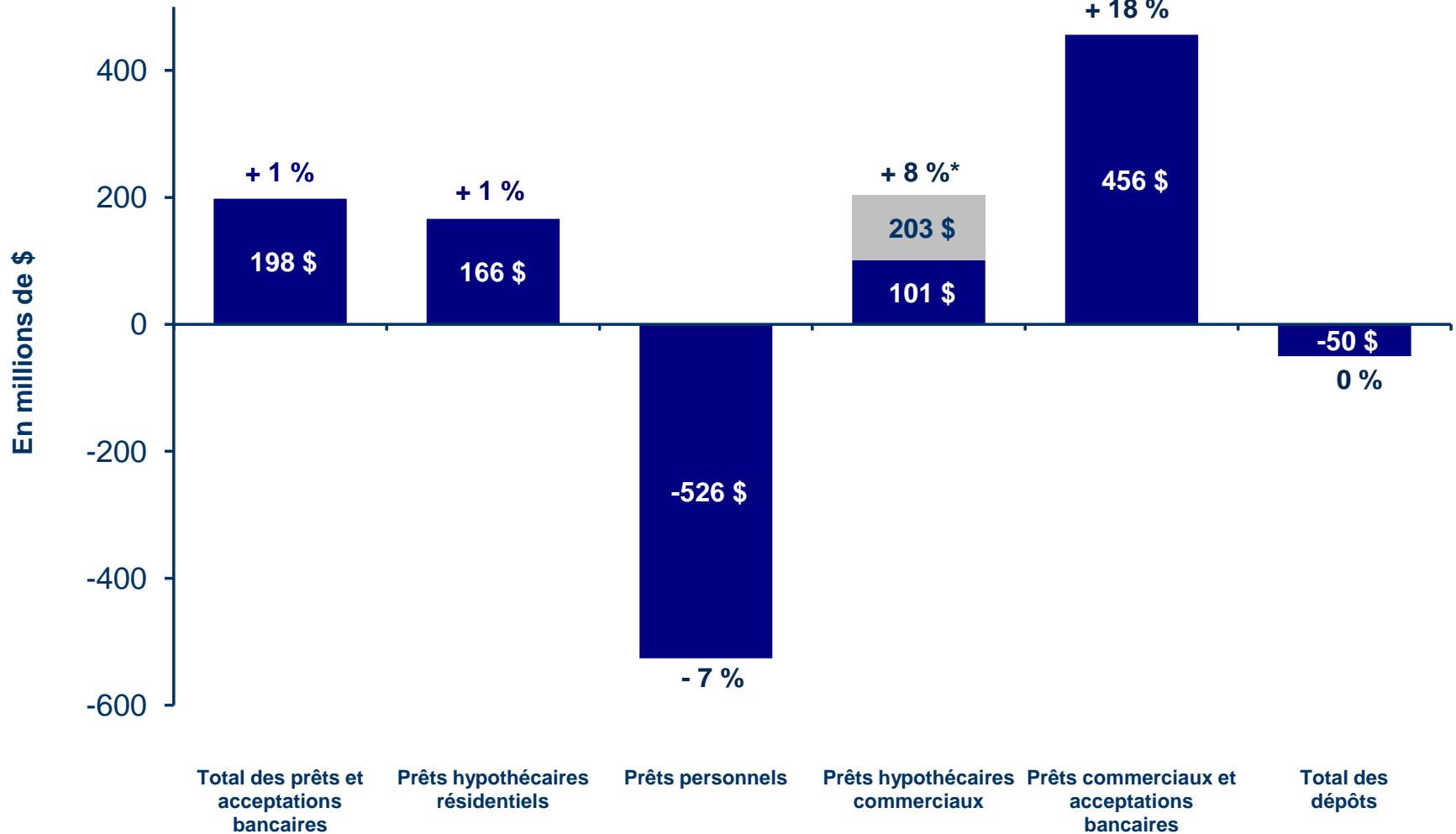
Les chiffres antérieurs à 2011 n'ont pas été retraités selon les IFRS.

Les chiffres comparatifs pour 2013 tiennent compte de l'adoption de la norme IFRS modifiée relative aux avantages du personnel.

En millions de dollars, sauf les pourcentages

	<b>T2 2014</b>	<b>T1 2014</b>	<b>Variation</b>	<b>T2 2013</b>	<b>Variation</b>
<b>Frais autres que d'intérêt (FAI)</b>	<b>159,9 \$</b>	<b>159,1 \$</b>	<b>0,5 %</b>	<b>161,6 \$</b>	<b>-1,1 %</b>
Frais liés aux transactions et d'intégration	(4,4)	(3,9)		(6,1)	
<b>FAI, compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration</b>	<b>155,5</b>	<b>155,2</b>	<b>0,2 %</b>	<b>155,5</b>	<b>0,0 %</b>

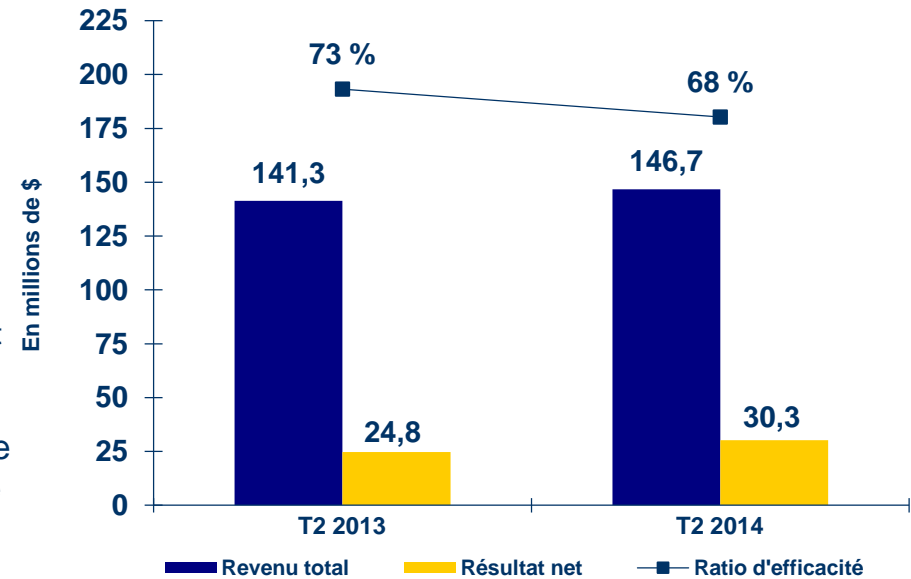
Période de 12 mois close le 30 avril 2014



\* Comprenant la vente de prêts hypothécaires commerciaux de 102,4 M\$ au cours du deuxième trimestre 2014 , la croissance des prêts est de 4 %.

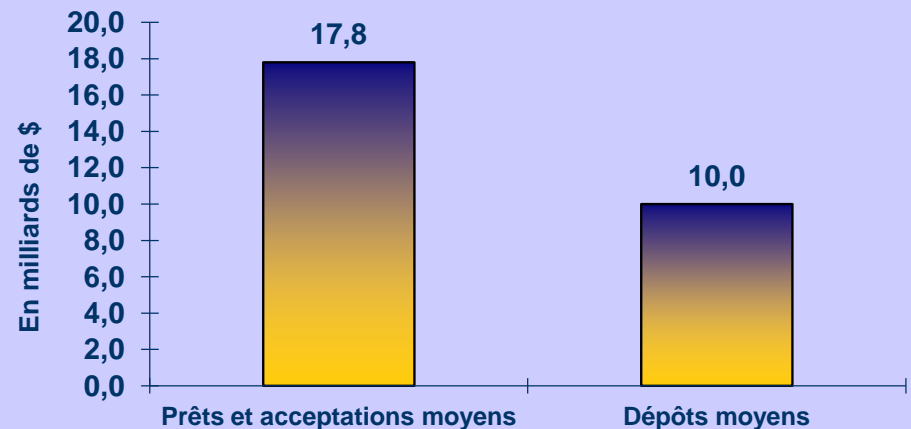
## Faits saillants du T2 2014

- Résultat net : hausse de 22 % e/e
- Revenu total : hausse de 4 % e/e
- Revenu net d'intérêt : hausse de 5 % e/e
- Prêts et dépôts moyens : respectivement hausse de 4 % et stables e/e
  - Prêts commerciaux et acceptations bancaires : hausse de 18 %
  - Prêts hypothécaires commerciaux : hausse de 8 % excluant la vente de prêts
  - Prêts hypothécaires résidentiels : hausse de 2 %
- Frais autres que d'intérêt : baisse de 3 % e/e attribuable à la réduction de l'effectif découlant de l'optimisation de certaines activités au T4 2013
- Provision pour pertes sur prêts : 7,4 M\$ vs 5,9 M\$ au T2 2013



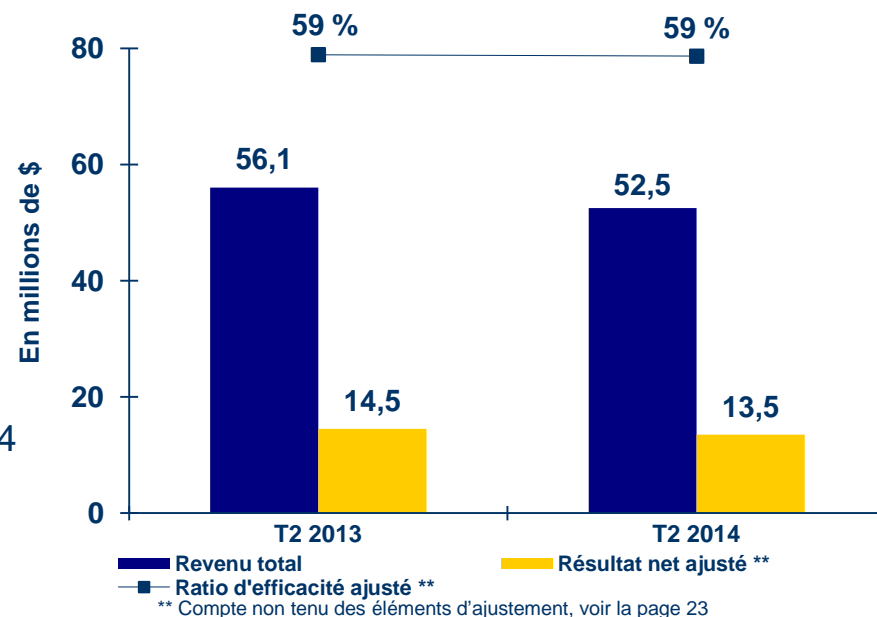
## Profil du secteur d'activité

- Gamme d'options de financement, y compris des solutions de crédit-bail, pour les petites entreprises, les entreprises de plus grande taille et les promoteurs immobiliers à l'échelle du Canada
- 35 centres d'affaires immobiliers et commerciaux en C.-B., en Alberta, en Ontario et au Québec
- Produits et services financiers à l'intention des particuliers
- 153 succursales et 423 guichets automatiques



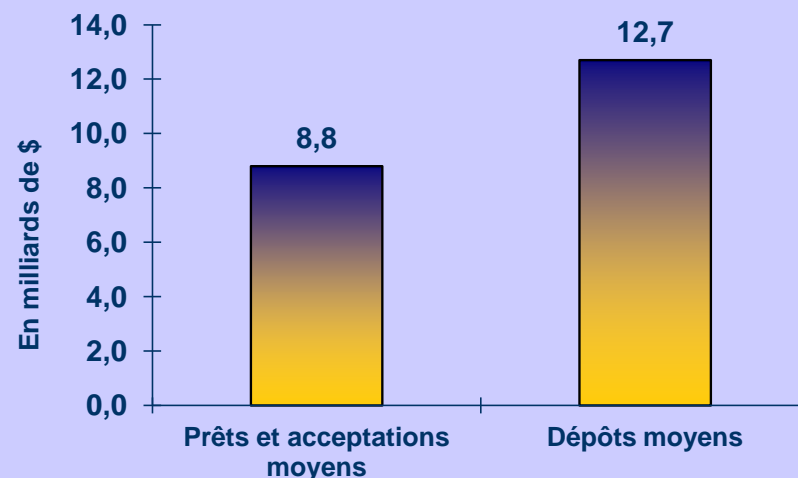
## Faits saillants du T2 2014

- Résultat net ajusté : en baisse de 7 % e/e
- Frais liés aux transactions et d'intégration : 4,4 M\$ vs 6,1 M\$ au T2 2013
- Revenu total : baisse de 6 % e/e
- Prêts moyens : baisse de 6 % e/e attribuable principalement à la réduction des prêts à l'investissement
- Dépôts moyens : baisse de 2 % e/e
- Charge non déductible d'impôt de 4,1 M\$ découlant du règlement final de la contrepartie éventuelle au T2 2014
- Pertes sur prêts : 3,1 M\$ vs 3,2 M\$ au T2 2013
- Frais autres que d'intérêt\*, compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration : baisse de 7 %



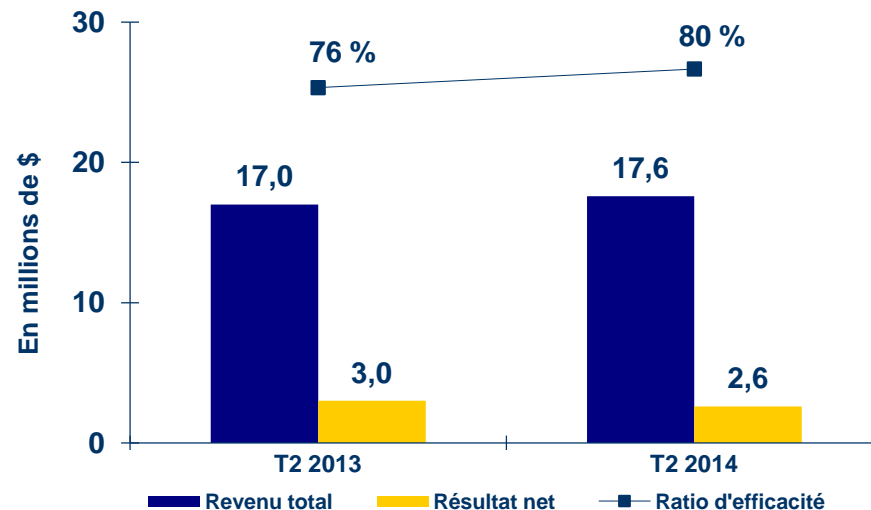
## Profil du secteur d'activité

- Produits bancaires aux particuliers, notamment des prêts à l'investissement, des prêts hypothécaires, des comptes à intérêt élevé, des CPG et des comptes et services d'investissement offerts par l'intermédiaire d'un réseau de conseillers financiers et de courtiers à leurs clients
- Chef de file au Canada des services aux conseillers financiers et courtiers



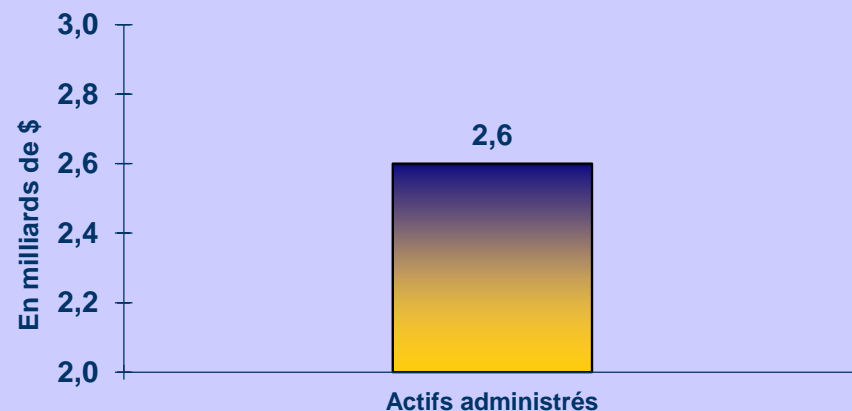
## Faits saillants du T2 2014

- Résultat net : baisse de 0,4 M\$ e/e
- Revenu total : hausse de 0,6 M\$ attribuable aux frais de souscription plus élevés sur les titres de sociétés à petite capitalisation
- Frais autres que d'intérêt : hausse de 1,1 M\$ attribuable surtout à l'augmentation de la rémunération liée à la performance, des commissions et des frais de transaction



## Profil du secteur d'activité

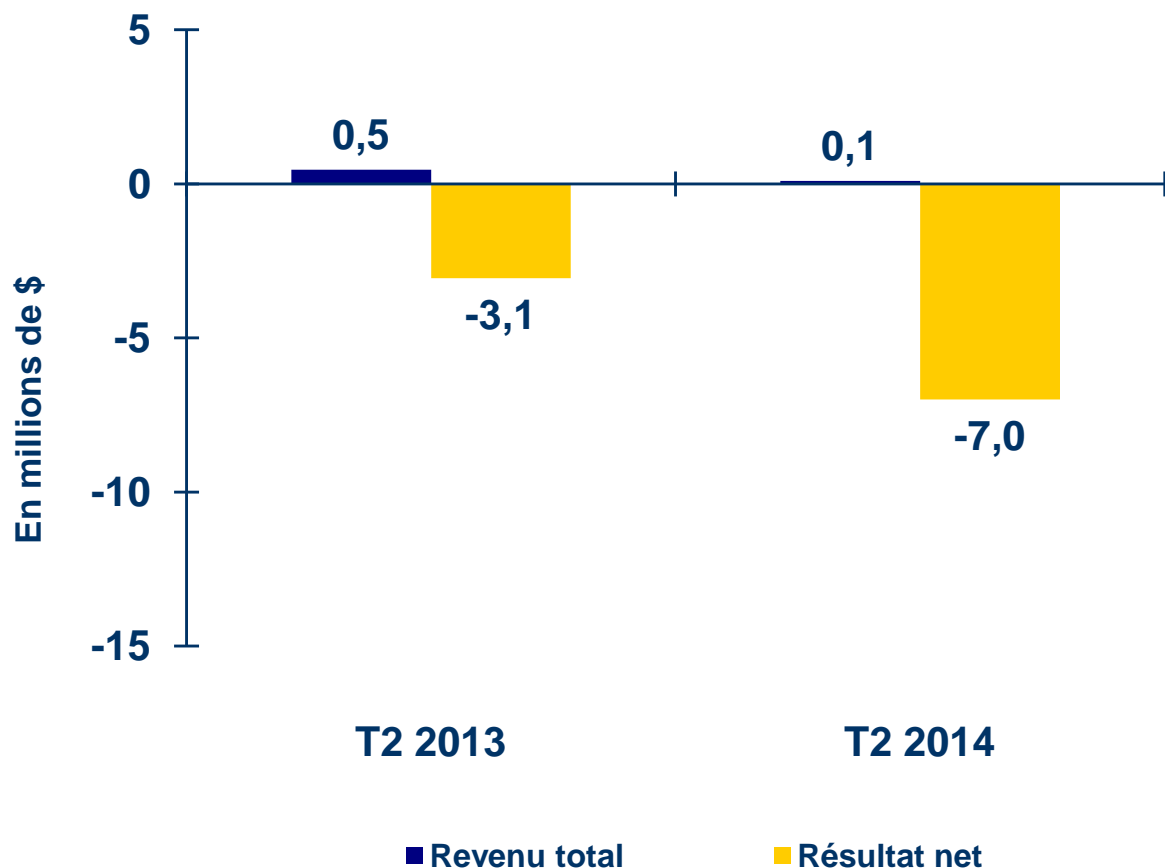
- Services de courtage de plein exercice aux investisseurs du marché institutionnel et du marché de détail
- Activités de la Banque sur les marchés des capitaux
- Reconnu comme un fournisseur de choix de titres à revenu fixe
- 16 bureaux au Québec, en Ontario et au Manitoba





### Faits saillants du T2 2014

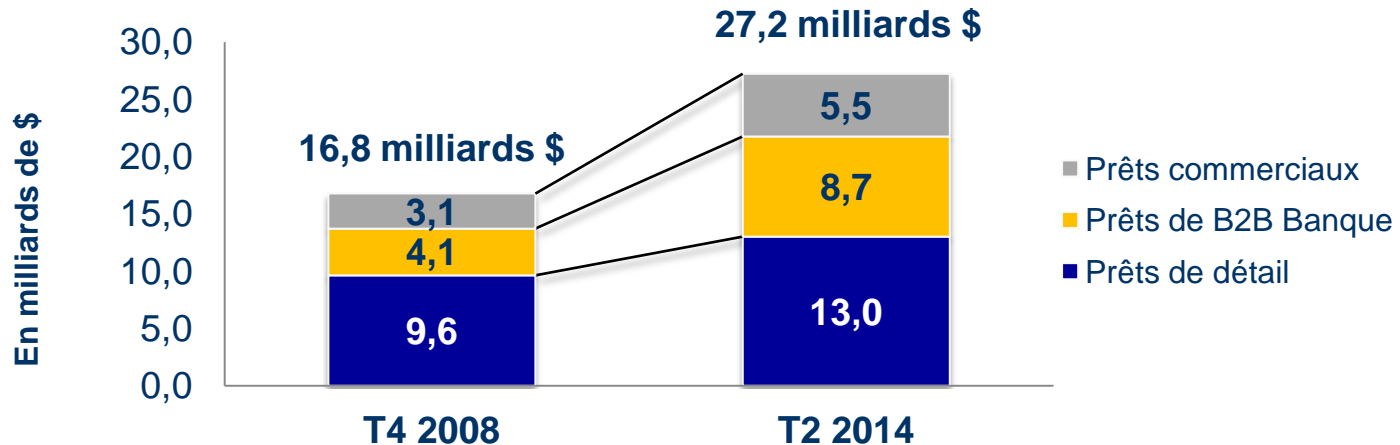
- Revenu total : diminution de 0,4 M\$ par rapport au T2 2013
- Frais autres que d'intérêt \* : hausse de 4,3 millions \$ par suite essentiellement de l'augmentation des frais de technologie non répartis



\* Au T1 2014, la Banque a ajusté de manière rétroactive sa méthodologie de répartition des frais du siège social. Des frais autres que d'intérêt de 1,0 million \$ par trimestre en 2013 (0,7 million \$ après impôts sur le résultat), auparavant comptabilisés dans le secteur Autres, ont été reclassés dans les résultats du secteur d'activité B2B Banque.

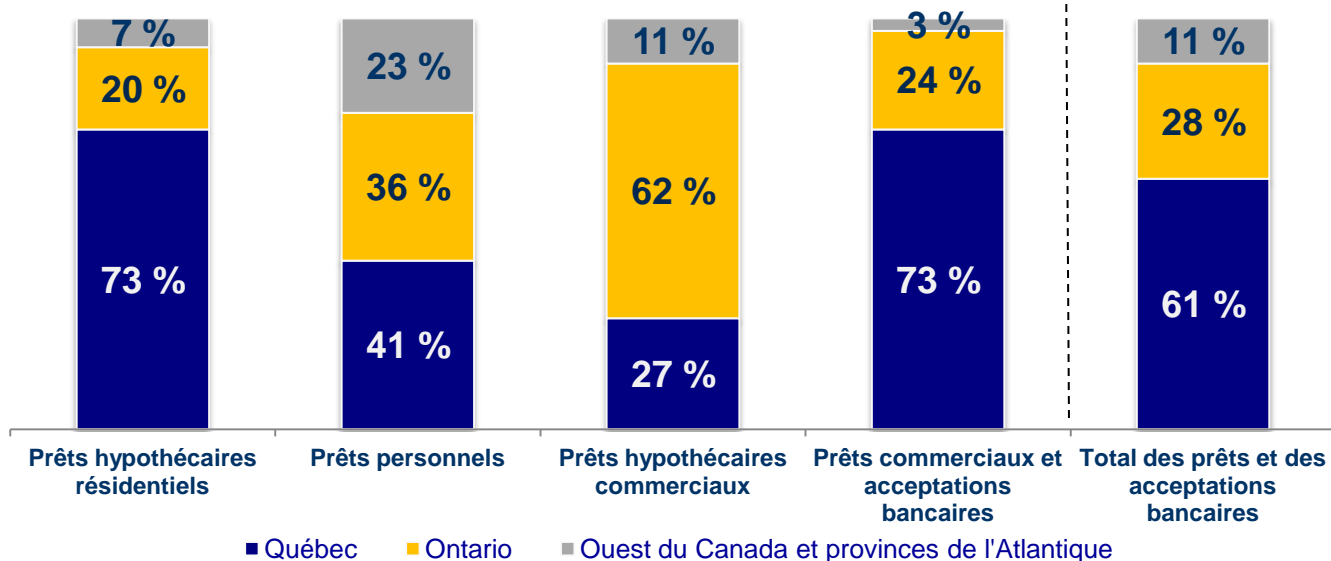
<b>Activités commerciales</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Hausse de 18 % des prêts commerciaux</li> <li>• Approche de spécialisation</li> </ul>
<b>Activités de détail</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Augmentation de 30 % du nombre d'utilisateurs de <i>BLCDirect</i> grâce aux améliorations du site Web de la Banque</li> </ul>
<b>VMBL</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mise en valeur de la spécialisation en matière de titres de petites capitalisations, qui a eu une incidence positive sur les revenus du T2 2014</li> </ul>
<b>B2B Banque</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ajout de solutions hypothécaires alternatives et de solutions hypothécaires bonifiées à l'offre de B2B Banque</li> <li>• Dernière phase de l'intégration des sociétés acquises : matérialisation des synergies en matière de coûts, entre autres, diminution de 7 % e/e des frais autres que d'intérêt ajustés et synergies en matière de revenu à venir en 2015</li> </ul>
<b>À l'échelle de la Banque</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Intensification de la diversification par secteur et par région</li> </ul>

## Diversification du portefeuille de prêts



## Répartition géographique des prêts

T2 2014

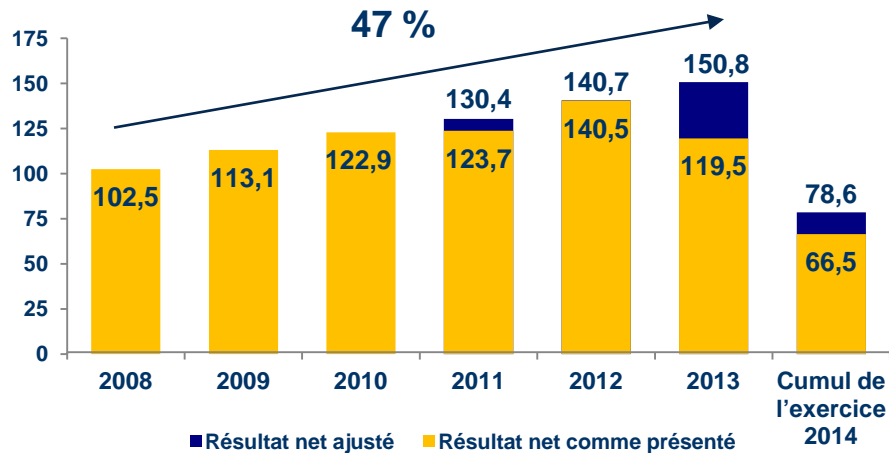


- **Réjean Robitaille**, président et chef de la direction
- **Michel C. Lauzon**, vice-président exécutif et chef de la direction financière
- **François Desjardins**, vice-président exécutif de la Banque et président et chef de la direction de B2B Banque
- **Pierre Minville**, vice-président exécutif et chef de la gestion des risques
- **Lorraine Pilon**, vice-présidente exécutive, Affaires corporatives, Ressources humaines et Secrétaire
- **Stéphane Therrien**, vice-président exécutif, Services aux entreprises
- **Gilles Godbout**, vice-président exécutif, Services aux particuliers et chef de la direction informatique
- **Louis Marquis**, premier vice-président, Crédit
- **Stéphanie Pelletier**, vice-présidente, Finances
- **André Lopresti**, vice-président et chef comptable
- **Gladys Caron**, vice-présidente, Affaires publiques, communications et relations avec les investisseurs
- **Susan Cohen**, directrice, Relations avec les investisseurs

# ANNEXES

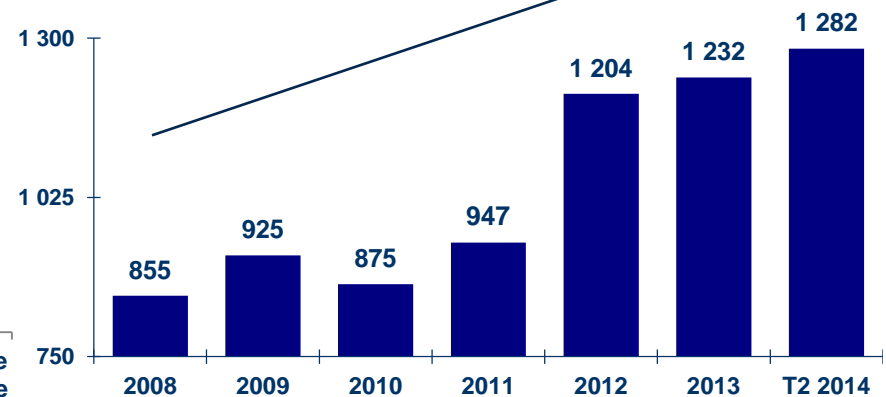
## Résultat net (1) (2)

En millions de \$



## Capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires (2) (3)

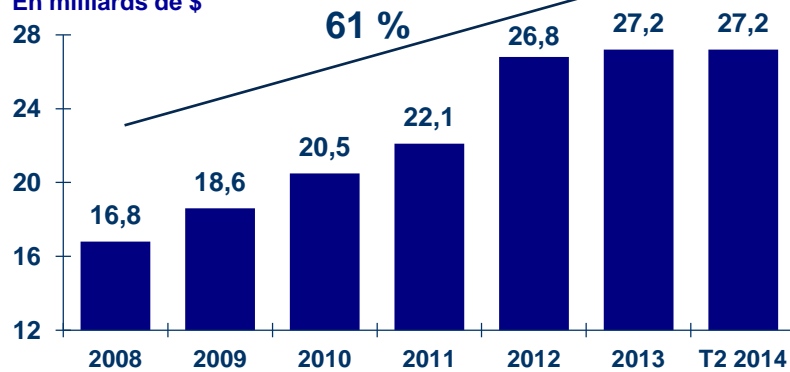
En millions de \$



## Prêts et acceptations bancaires (3)

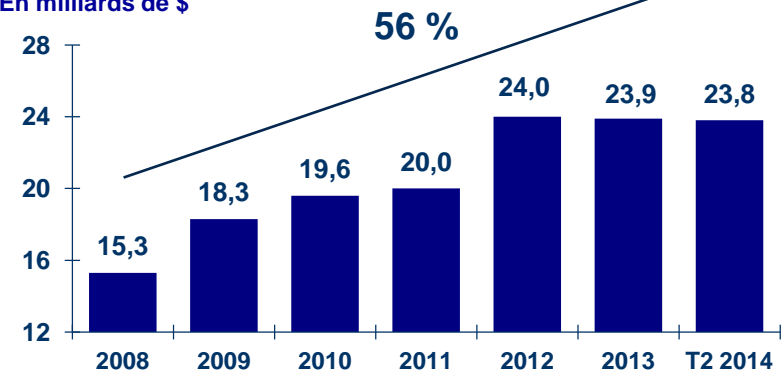
(Y compris les prêts titrisés avant 2010)

En milliards de \$



## Dépôts (3)

En milliards de \$



(1) Les chiffres antérieurs à 2011 n'ont pas été retraités selon les IFRS.

(2) Les chiffres comparatifs pour 2013 tiennent compte de l'adoption de la norme IFRS modifiée relative aux avantages du personnel. Les chiffres comparatifs de 2012 n'ont pas été retraités.

(3) Les chiffres antérieurs à 2010 n'ont pas été retraités selon les IFRS.

En millions de dollars, sauf les données par action\*

**Incidence sur le résultat net**

	T2 2014	T1 2014	T2 2013
<b>Résultat net comme présenté</b>	<b>31,0 \$</b>	<b>35,5 \$</b>	<b>33,8 \$</b>
<b>Éléments d'ajustement, nets des impôts sur le résultat</b>			
Amortissement de la prime nette sur les instruments financiers acquis et réévaluation de la contrepartie éventuelle			
Amortissement de la prime nette sur les instruments financiers acquis	1,0	0,8	0,9
Réévaluation de la contrepartie éventuelle	4,1	-	-
Frais liés aux regroupements d'entreprises			
Sociétés MRS	-	0,5	1,3
Fiducie AGF	3,3	2,4	3,2
	8,4	3,7	5,4
<b>Résultat net ajusté</b>	<b>39,4 \$</b>	<b>39,3 \$</b>	<b>39,3 \$</b>

**Incidence sur le résultat dilué par action**

<b>Résultat dilué par action comme présenté</b>	<b>0,99 \$</b>	<b>1,16 \$</b>	<b>1,05 \$</b>
Éléments d'ajustement	0,29	0,13	0,19
<b>Résultat dilué par action ajusté</b>	<b>1,29 \$</b>	<b>1,29 \$</b>	<b>1,24 \$</b>

\* Certains totaux diffèrent en raison de l'arrondissement

- **Institution bancaire pancanadienne qui a plus de 34 milliards \$ d'actifs** au bilan au 30 avril 2014 et plus de 41 milliards \$ d'actifs administrés
- **Plus de 225 points de service** au Canada, incluant **153 succursales de services aux particuliers** et **423 guichets automatiques**
- **Principaux marchés** : province de Québec et activités importantes ailleurs au Canada (**39 %** du total des prêts sont octroyés à l'extérieur du Québec)
- **3 764 employés**
- **Fondée en 1846**



Pour le trimestre clos le 30 avril 2014

## Particuliers et Entreprises

## B2B Banque

## Valeurs mobilières BL et Marchés des capitaux

% du revenu total <sup>(1)</sup>

**68 %**

**24 %**

**8 %**

% du résultat net <sup>(1)(2)</sup>

**65 %**

**29 %**

**6 %**

- Gamme complète d'options de financement, y compris des solutions de crédit-bail, pour les petites entreprises, les entreprises de plus grande taille et les promoteurs immobiliers à l'échelle du Canada
- Produits et services financiers à l'intention des particuliers
- 153 succursales de services aux particuliers du Québec
- 35 centres d'affaires immobiliers et commerciaux en C.-B., en Alberta, en Ontario et au Québec

- Produits bancaires aux particuliers, notamment des prêts à l'investissement, des prêts hypothécaires, des comptes à intérêt élevé, des CPG et des comptes et services d'investissement offerts par l'intermédiaire d'un réseau de conseillers financiers et de courtiers à leurs clients

- Services de courtage de plein exercice aux investisseurs du marché institutionnel et du marché de détail  
Activités de la Banque sur les marchés des capitaux

- 16 bureaux au Québec, en Ontario et au Manitoba

### Solde au 30 avril 2014

- 11,4 G\$ de prêts hypothécaires résidentiels et de marges de crédit hypothécaire
- 2,5 G\$ de prêts hypothécaires commerciaux
- 0,4 G\$ de marges de crédit personnelles
- 3,0 G\$ de prêts commerciaux
- Total des dépôts : 10,1 G\$
- Actifs administrés : 7,1 G\$

- 4,4 G\$ de prêts à l'investissement et de prêts REER
- 4,1 G\$ de prêts hypothécaires de courtiers
- Total des dépôts : 12,5 G\$
- Actifs administrés : 31,4 G\$

- Actifs administrés : 2,6 G\$

(1) Compte non tenu du secteur Autres

(2) Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 23.

**Réjean Robitaille, FCPA, FCA**

**Président et chef de la direction**

Président de la Banque Laurentienne depuis  
2006

Avec la Banque Laurentienne depuis 1988

**Michel C. Lauzon**

**Vice-président exécutif**

**et chef de la direction financière**

Avec la Banque Laurentienne depuis 2009  
et de 1988 à 1998

**François Desjardins**

**Vice-président exécutif de la Banque**

**Président et chef de la direction de  
B2B Banque**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1991

**Gilles Godbout**

**Vice-président exécutif, Services aux  
particuliers et chef de la direction  
informatique**

Avec la Banque Laurentienne depuis  
mai 2012 et de 1987 à 1999

**Pierre Minville, CFA**

**Vice-président exécutif et chef de la gestion des  
risques**

Avec la Banque Laurentienne depuis 2000

**Lorraine Pilon**

**Vice-présidente exécutive**

**Affaires corporatives, Ressources humaines et  
Secrétaire**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1990

**Stéphane Therrien**

**Vice-président exécutif, Services aux entreprises**

Avec la Banque Laurentienne depuis février 2012

**Michel C. Trudeau**

**Vice-président exécutif, Marché des capitaux de la  
Banque et président et chef de la direction de  
Valeurs mobilières Banque Laurentienne inc.**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1999

**Isabelle Courville (2007)**

Présidente du conseil  
Banque Laurentienne du Canada  
Administratrice de sociétés

**Lise Bastarache (2006)**

Économiste et administratrice de  
sociétés

**Jean Bazin, C.R. (2002)**

Conseiller  
Dentons Canada S.E.N.C.R.L.

**Richard Bélanger,  
FCPA, FCA (2003)**

Président  
Groupe Toryvel inc.

**Michael T. Boychuk,  
FCPA, FCA (2013)**

Président  
Bimcor Inc.

**Pierre Genest (2006)**

Président du conseil  
SSQ, Société d'assurance-vie  
inc.

**Michel Labonté (2009)**

Administrateur de sociétés

**A. Michel Lavigne,  
FCPA, FCA (2013)**

Administrateur de sociétés

**Jacqueline C. Orange (2008)**

Administratrice de sociétés

**Marie-France Poulin (2009)**

Vice-présidente  
Groupe Camanda

**Réjean Robitaille,  
FCPA, FCA (2006)**

Président et chef de la direction  
Banque Laurentienne du Canada

**Michelle R. Savoy (2012)**

Administratrice de sociétés

**Jonathan I. Wener, C.M. (1998)**

Président du conseil  
Gestion Canderel inc.

**Gladys Caron** – **Vice-présidente, Affaires publiques,  
communications et relations avec les  
investisseurs**  
**514-284-4500 ext. 7511**

**Susan Cohen** – **Directrice, Relations avec les investisseurs**  
**514-284-4500 ext. 4926**