



**BANQUE
LAURENTIENNE**

3^e trimestre 2013 CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Réjean Robitaille, président et chef de la direction
Michel C. Lauzon, chef de la direction financière

30 août 2013 à 14 h

1-866-689-5910, code 3739731



Dans le présent document, dans d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou dans d'autres communications, la Banque Laurentienne du Canada peut, à l'occasion, faire des énoncés prospectifs, écrits ou oraux, au sens des lois applicables en matière de valeurs mobilières. Ces énoncés prospectifs incluent, sans s'y limiter, des énoncés relatifs au plan d'affaires et aux objectifs financiers de la Banque. Les énoncés prospectifs formulés dans ce document sont destinés à aider les porteurs de titres de la Banque et les analystes financiers à mieux comprendre la situation financière de la Banque et les résultats de ses activités à la date indiquée et pour les périodes closes à cette date, et pourraient ne pas être adéquats à d'autres fins. Les énoncés prospectifs sont habituellement marqués par l'emploi du conditionnel et l'usage de mots tels que « perspectives », « croire », « estimer », « prévoir », « projeter », « escompter », « anticiper », « planifier », « pourrait », « devrait », « ferait », ou la forme négative ou des variantes de tels termes, ou une terminologie similaire.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs reposent sur des hypothèses et comportent un certain nombre de risques et d'incertitudes d'ordre général et spécifique. Il est donc possible que les prévisions, projections et autres énoncés prospectifs ne se matérialisent pas ou soient inexacts. Quoique la Banque soit d'avis que les attentes exprimées dans ces énoncés prospectifs sont raisonnables, elle ne peut assurer que ces attentes s'avéreront exactes.

La Banque déconseille aux lecteurs de se fier indûment aux énoncés prospectifs pour prendre des décisions, étant donné qu'en raison de divers facteurs significatifs, les résultats réels pourraient différer sensiblement des opinions, plans, objectifs, attentes, prévisions, estimations et intentions exprimés dans ces énoncés prospectifs. Ces facteurs comprennent, entre autres, l'activité des marchés des capitaux, les changements des politiques monétaire, fiscale et économique des gouvernements, les variations des taux d'intérêt, les niveaux d'inflation et la conjoncture économique en général, l'évolution des lois et de la réglementation, la concurrence, les notes de crédit, la rareté des ressources humaines et l'environnement technologique. Enfin, la Banque prévient que la liste de facteurs ci-dessus n'est pas exhaustive. Pour de plus amples renseignements sur les risques, incertitudes et hypothèses qui pourraient faire en sorte que les résultats réels de la Banque divergent des attentes exprimées, les personnes intéressées sont priées de consulter le rapport annuel de la Banque, à la rubrique « Cadre de gestion intégrée des risques », et les autres documents publics déposés par la Banque et disponibles sur le site www.sedar.com.

En ce qui a trait aux avantages attendus de l'acquisition des sociétés MRS¹ et de la Compagnie de Fiducie AGF (Fiducie AGF) et aux déclarations de la Banque à l'égard de l'augmentation du résultat par suite de ces transactions, ces facteurs comprennent, sans s'y limiter, la possibilité que les synergies ne se concrétisent pas dans les délais prévus; le risque de ne pouvoir intégrer rapidement et efficacement les activités; le risque lié à la réputation et à la réaction des clients de B2B Banque ou des sociétés MRS et de la Fiducie AGF face aux transactions; et le fait que la direction doive consacrer beaucoup de temps aux questions relatives à l'acquisition.

La Banque ne s'engage pas à mettre à jour les énoncés prospectifs, écrits ou oraux, formulés par elle ou en son nom, sauf dans la mesure où la réglementation des valeurs mobilières l'exige.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR

La Banque utilise à la fois les PCGR et certaines mesures financières non conformes aux PCGR pour évaluer sa performance. Les mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de définition normalisée selon les PCGR et peuvent difficilement être comparables à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. Ces mesures financières non conformes aux PCGR fournissent aux investisseurs et aux analystes des renseignements utiles afin de leur permettre de mieux apprécier les résultats financiers de la Banque et d'effectuer une analyse plus rigoureuse de son potentiel de rentabilité et de développement.

¹ Les sociétés MRS comprennent B2B Banque Services financiers inc., B2B Banque Services de valeurs mobilières inc. et B2B Banque Services aux intermédiaires inc. (Services de courtiers B2B Banque), ainsi que Compagnie de Fiducie M.R.S., qui a été regroupée avec B2B Banque en date du 16 avril 2012.



- **Résultat net** : résultat net ajusté en hausse de 13 % d'un exercice à l'autre
- **Croissance soutenue du bilan** : augmentation des prêts et des dépôts de respectivement 16 % et 10 % d'un exercice à l'autre
- **Marge nette d'intérêt stable** à 1,68 %
- **Solide croissance des revenus** : hausse de 14 % d'un exercice à l'autre
- **Excellente qualité du crédit** : ratio de pertes toujours bas, soit 0,13 %, et tendance à la baisse des prêts douteux

En millions de dollars, sauf les montants par action
et les pourcentages

	T3 2013	T3 2012	Variation
SELON LES PCGR			
Résultat net	28,3 \$	30,0 \$	-6 %
Résultat dilué par action	0,91 \$	1,06 \$	-14 %
MESURES AJUSTÉES *			
Résultat net	39,8 \$	35,3 \$	13 %
Résultat dilué par action	1,31 \$	1,27 \$	3 %

* Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 24.



	OBJECTIFS 2013	RÉSULTATS DEPUIS LE DÉBUT DE L'EXERCICE
Croissance des revenus	> 5 %	11 %
Ratio d'efficacité ajusté *	72,5 % à 69,5 %	72,0 %
Résultat net ajusté *	145,0 M\$ à 165,0 M\$	120,8 M\$
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires ajusté *	10,5 % à 12,5 %	12,1 %
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires (base tout compris)	> 7,0 %	7,5 %

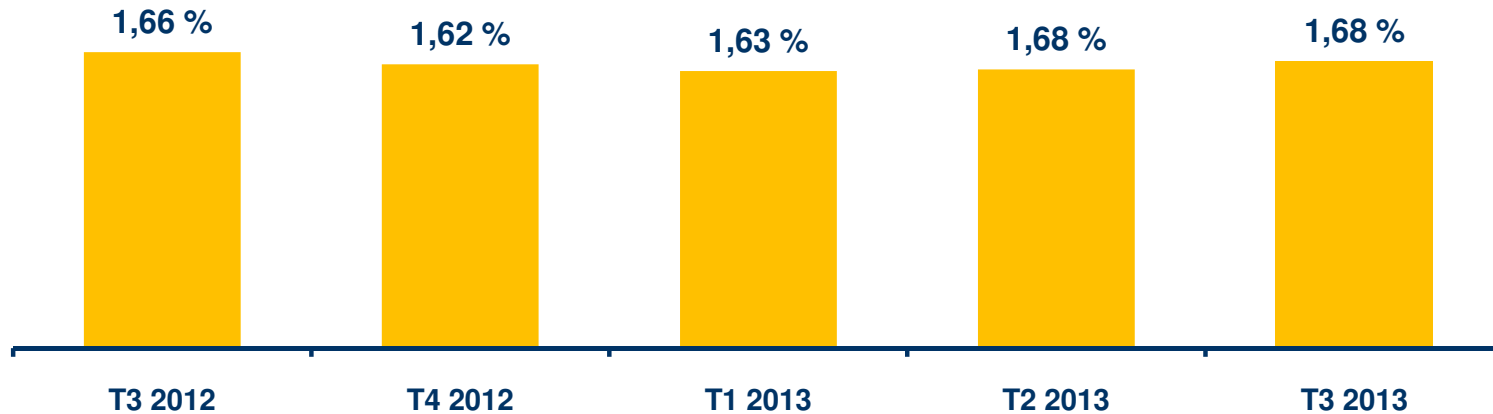
* Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 24.



En millions de dollars, sauf les montants par action
et les pourcentages

	T3 2013	T3 2012	Variation
Revenu net d'intérêt	144,5 \$	129,7 \$	11 %
Autres revenus	76,5	64,2	19 %
Revenu total	221,0	193,8	14 %
Profit d'acquisition et amortissement de la prime nette sur les instruments financiers acquis	(1,1)	-	s. o.
Provision pour pertes sur prêts	9,0	7,5	20 %
Frais autres que d'intérêt (FAI)	174,9	149,0	17 %
Impôts sur le résultat	7,7	7,4	4 %
Résultat net	28,3 \$	30,0 \$	-6 %
Dividendes sur actions privilégiées	2,5	3,2	-20 %
Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires	25,8 \$	26,8 \$	-4 %
Résultat dilué par action	0,91 \$	1,06 \$	-14 %
Rendement des capitaux propres attribuable aux actionnaires ordinaires	8,1 %	10,1 %	-200 pb
Ratio d'efficacité	79,1 %	76,8 %	230 pb
Taux d'imposition effectif	21,4 %	19,7 %	170 pb
RÉSULTATS ET MESURES AJUSTÉS *			
Résultat net ajusté	39,8 \$	35,3 \$	13 %
Résultat dilué par action ajusté	1,31 \$	1,27 \$	3 %
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires ajusté	11,8 %	12,1 %	-30 pb
FAI, compte tenu de ceux de la Fiducie AGF, mais compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration	160,3 \$	141,8 \$	13 %
Ratio d'efficacité ajusté	72,5 %	73,2 %	-70 pb

Symbole : LB, TSX



➤ L'augmentation de 2 pb de la MNI entre le T3 2012 et le T3 2013 se répartit comme suit :

- 6 pb attribuables aux prêts à marge plus élevée de la Fiducie AGF;
- 2 pb attribuables au niveau de liquidités plus bas;
- -4 pb reflétant le contexte de faibles taux d'intérêt, l'aplatissement de la courbe de rendement et la tarification;
- -2 pb attribuables à la diminution des pénalités sur les remboursements anticipés des prêts.



En millions de dollars

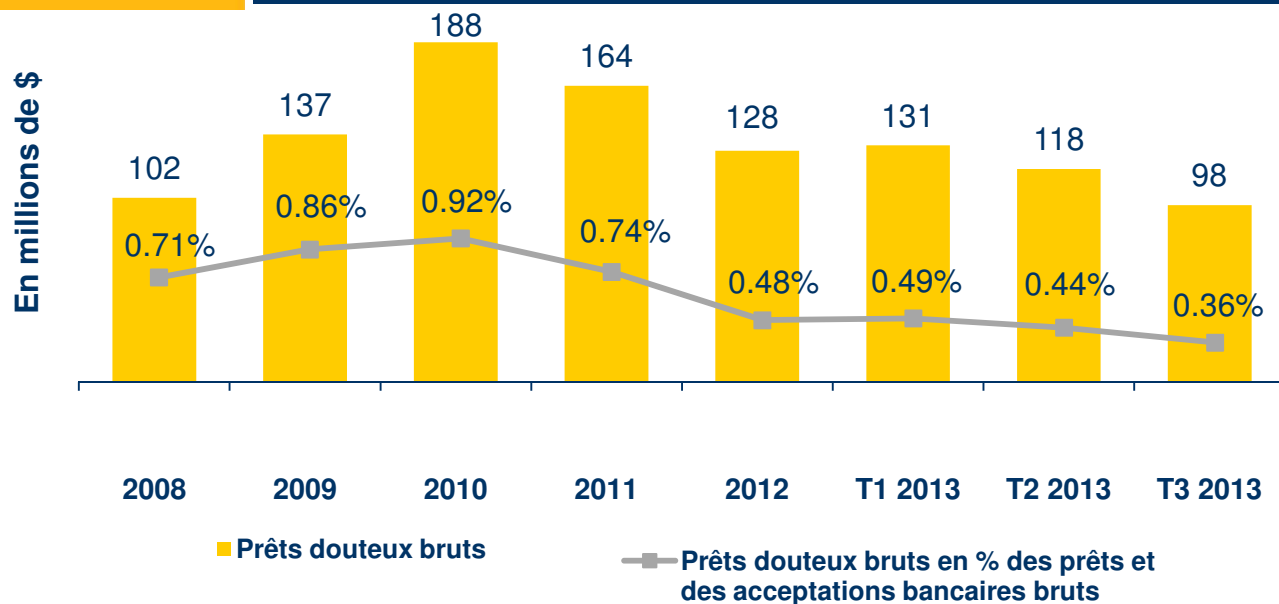
	T3 2013	T3 2012	Variation
Frais et commissions sur prêts et dépôts	27,5 \$	25,1 \$	9 %
Revenus tirés des activités de courtage	14,4	12,5	15 %
Frais de comptes d'investissement	8,2	7,2	15 %
Revenus tirés des services de cartes	7,6	6,4	18 %
Revenus de trésorerie et de marchés financiers	5,8	2,4	144 %
Revenus tirés de la vente de fonds communs de placement	5,8	4,5	31 %
Revenus d'assurance crédit	4,8	3,7	30 %
Autres revenus	2,3	2,4	-4 %
Total *	76,5 \$	64,2 \$	19 %

* Le calcul des chiffres diffère en raison de l'arrondissement.

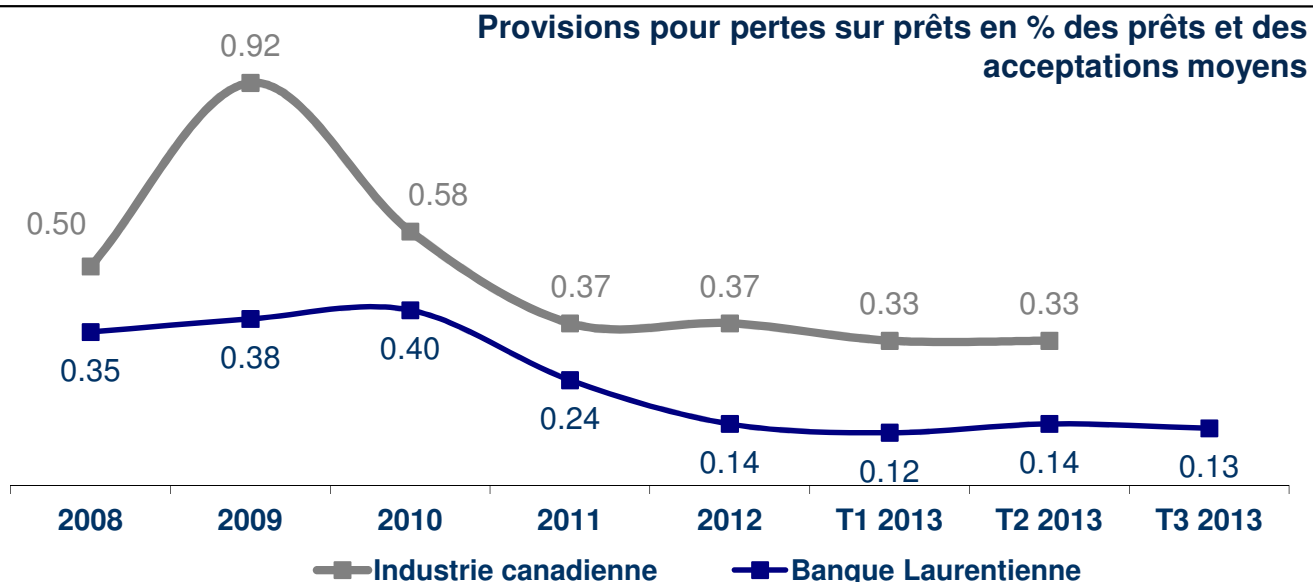


En milliers de dollars
(sauf les pourcentages)

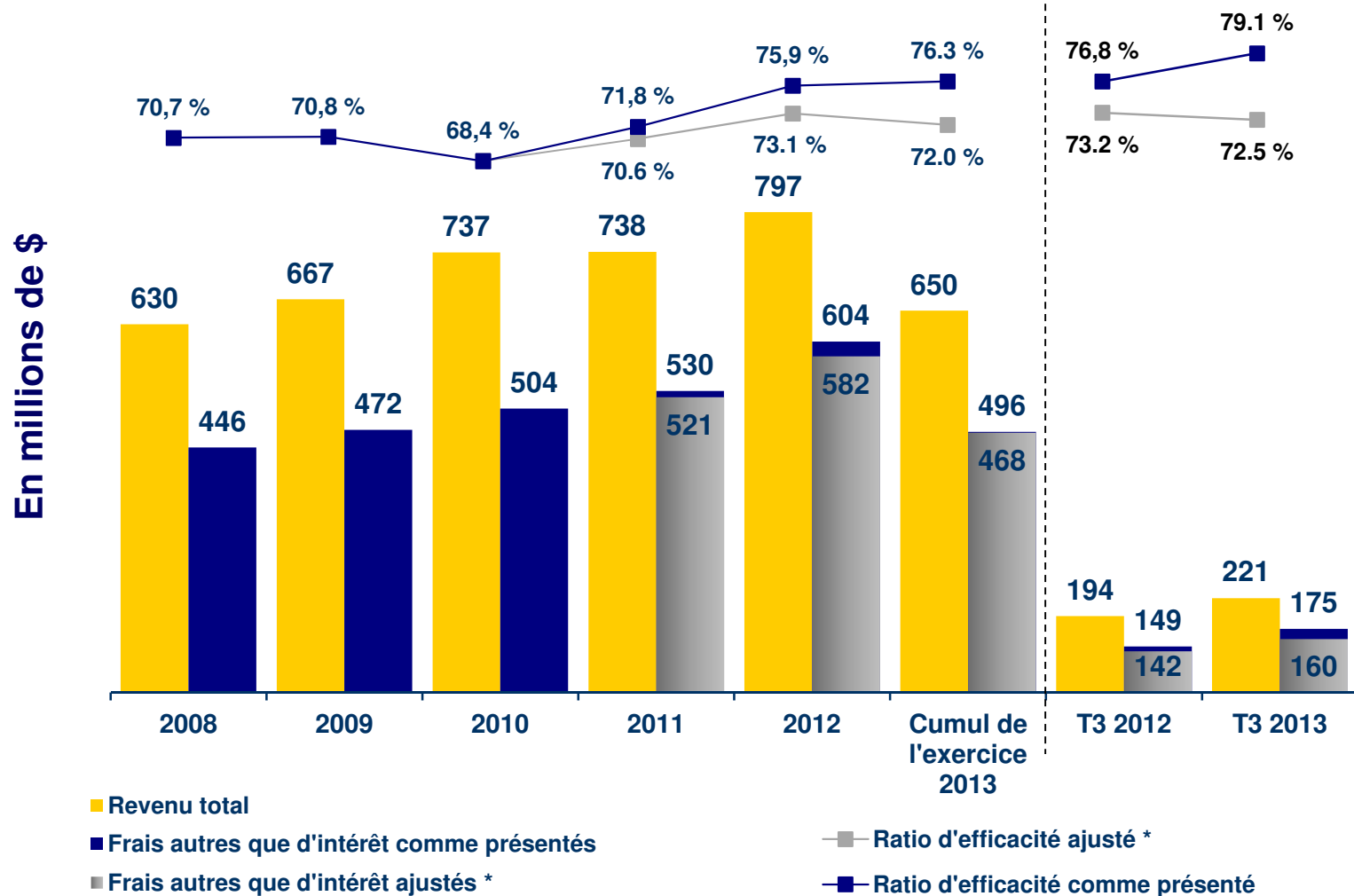
	T3 2013	T2 2013	T3 2012
Prêts personnels	6 135 \$	7 455 \$	5 715 \$
Prêts hypothécaires résidentiels	4 645	872	1 256
Prêts hypothécaires commerciaux	(3 141)	48	13
Prêts commerciaux et autres	1 361	625	516
TOTAL	9 000 \$	9 000 \$	7 500 \$
En % des prêts et acceptations bancaires moyens	0,13 %	0,14 %	0,13 %



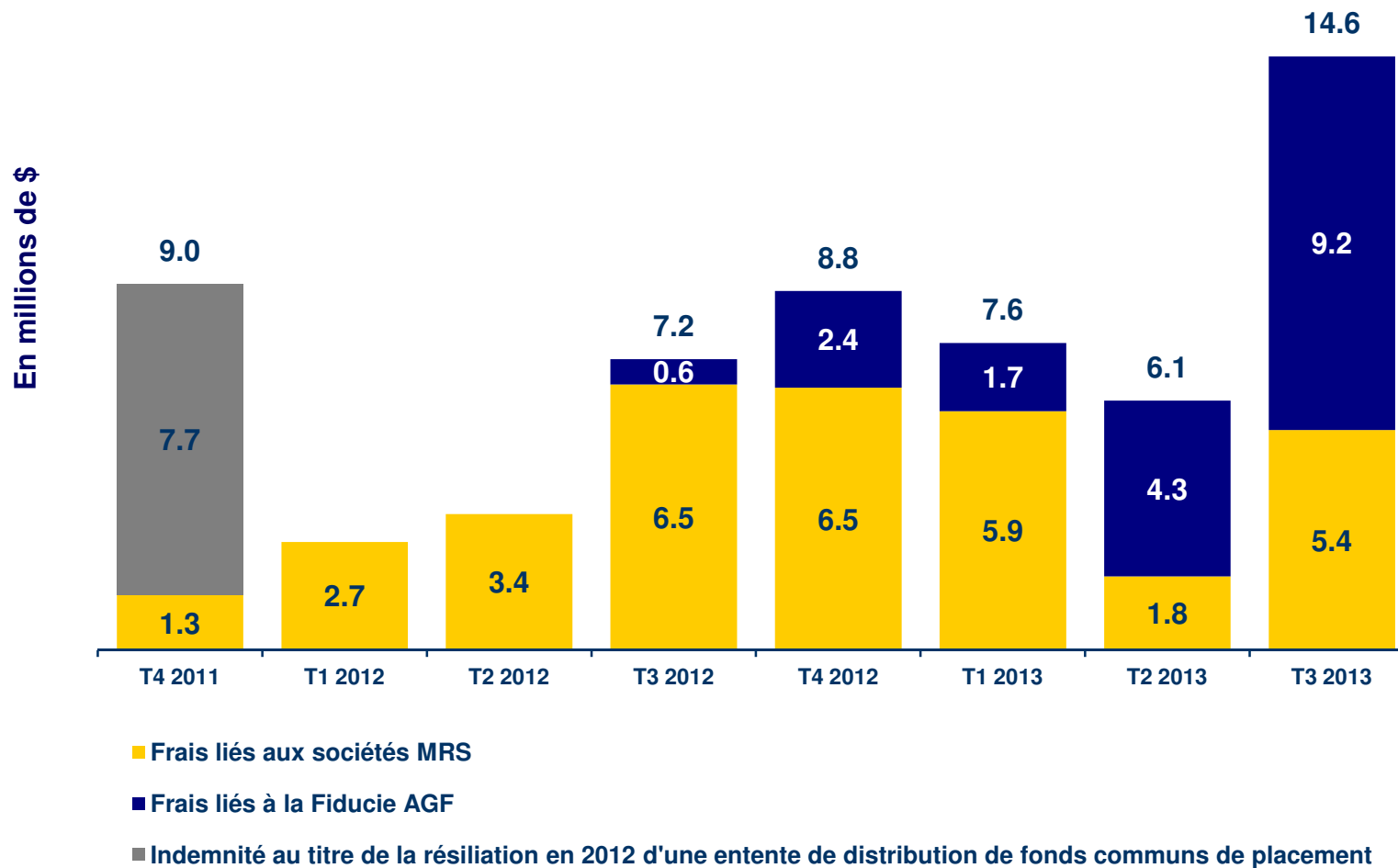
Les données antérieures à 2010 n'ont pas été retraitées selon les IFRS



Les données antérieures à 2011 n'ont pas été retraitées selon les IFRS



* Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 24.



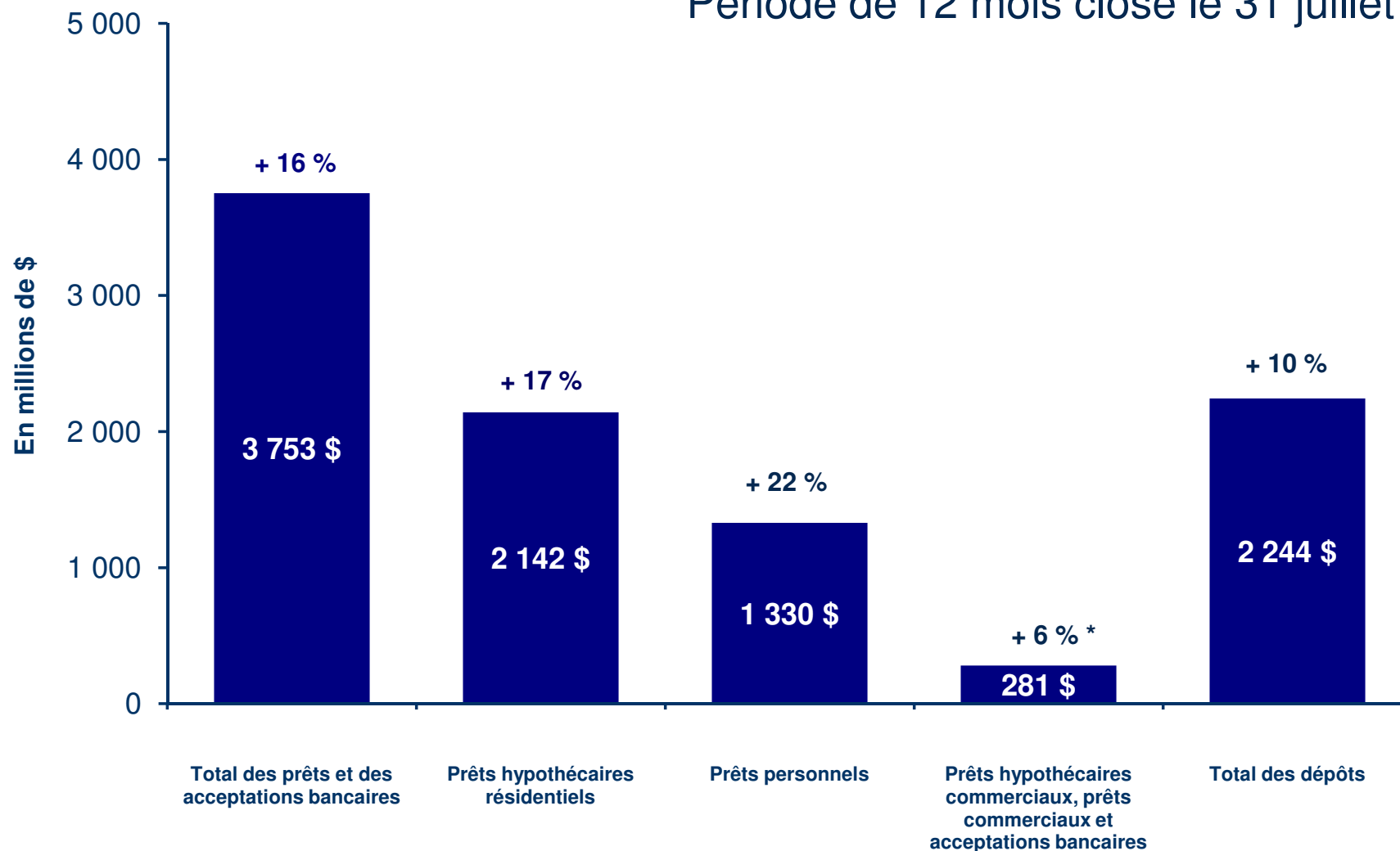


En millions de dollars

	T3 2013	T3 2012	Cum. 2013	Cum. 2012	T3 2013 vs T3 2012	Cum. 2013 vs Cum. 2012
Frais autres que d'intérêt (FAI)	174,9 \$	149,0 \$	496,1 \$	439,1 \$	17 %	13 %
Frais liés aux transactions et d'intégration	14,6	7,2	28,3	13,2	103 %	115 %
FAI, compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration	160,3	141,8	467,8	425,9	13 %	10 %
Dépenses d'exploitation de la Fiducie AGF	7,2	-	24,0	-	n.s.	n.s.
FAI, compte non tenu de ceux de la Fiducie AGF et des frais liés aux transactions et d'intégration	153,2 \$	141,8 \$	443,8 \$	425,9 \$	8 %	4 %



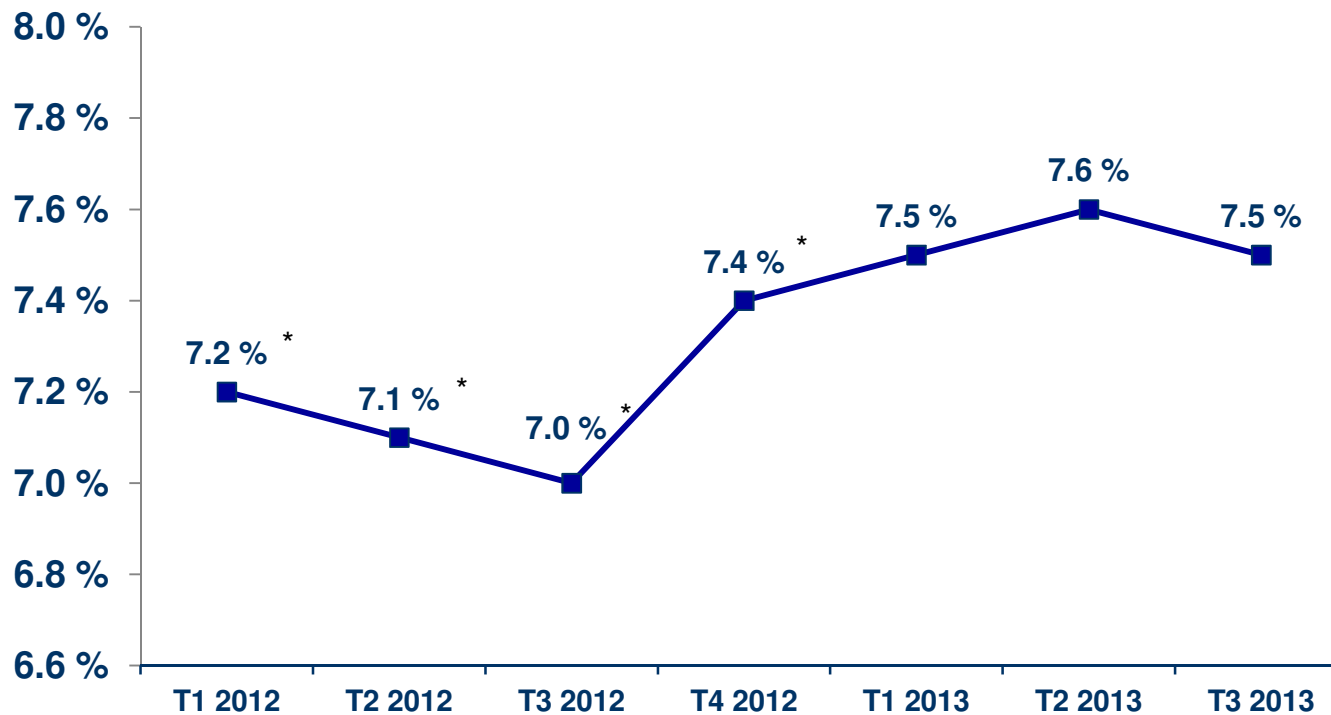
Période de 12 mois close le 31 juillet 2013



* Inklus la vente de prêts hypothécaires commerciaux d'un montant de 94,7 millions \$ au deuxième trimestre 2013



RATIO DES FONDS PROPRES DE CATÉGORIE 1 SOUS FORME D' ACTIONS ORDINAIRES



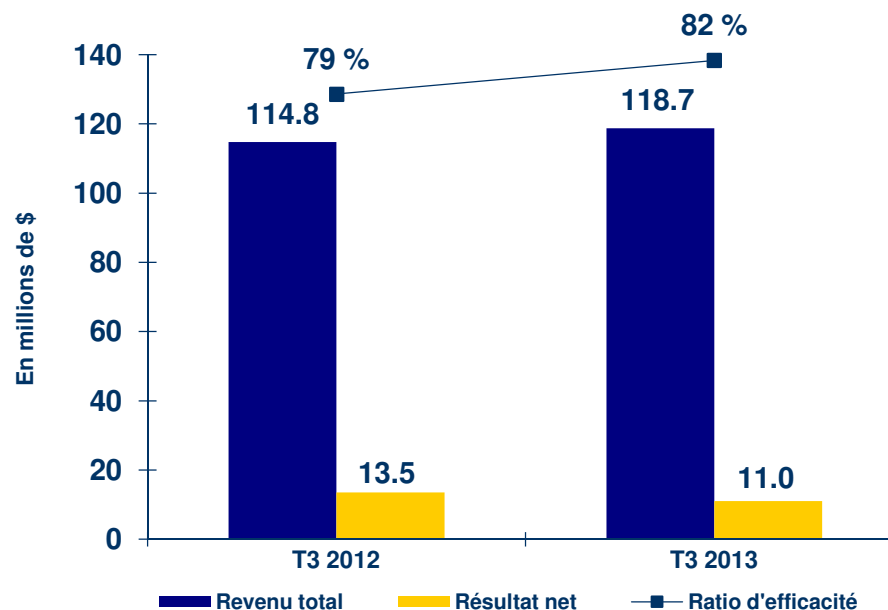
■ Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires - base tout compris (selon la méthode standard)

* *Pro forma*



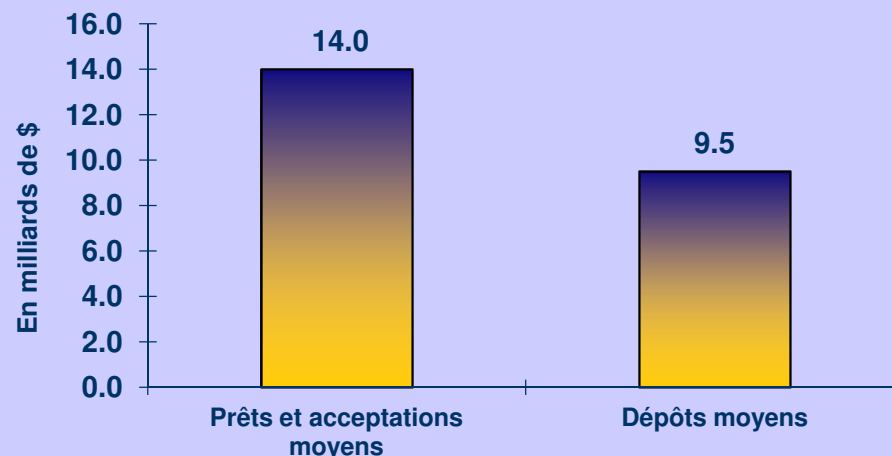
Faits saillants du T3 2013

- Résultat net : baisse de 2,5 M\$ e/e
- Revenu net d'intérêt : baisse de 3 % e/e : la croissance des prêts et des dépôts n'a pas entièrement contrebalancé la diminution de la MNI
- Prêts et dépôts moyens : respectivement en hausse de 4 % et en baisse de 2 % e/e
- Autres revenus : en hausse de 18 % : revenus plus élevés tirés de la vente de fonds communs de placement et des frais sur les dépôts
- Frais autres que d'intérêt : hausse de 5,9 M\$ e/e
- Provision pour pertes sur prêts : 8,3 M\$ au T3 2013 vs 6,5 M\$ au T3 2012



Profil du secteur d'activité

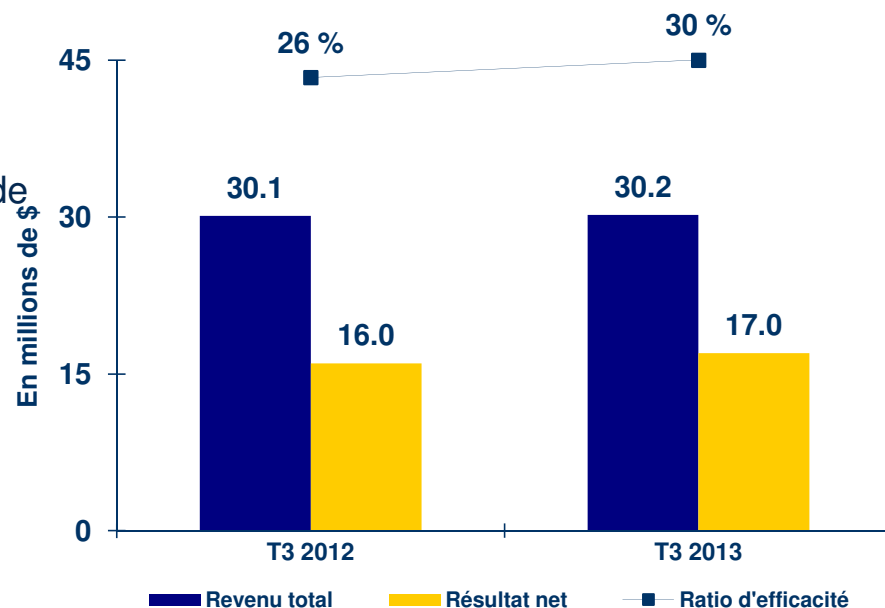
- Produits et services financiers offerts aux particuliers et aux PME au Québec
- Troisième plus important réseau de succursales au Québec (153 succursales)
- 422 guichets automatiques
- 24 centres d'affaires commerciaux





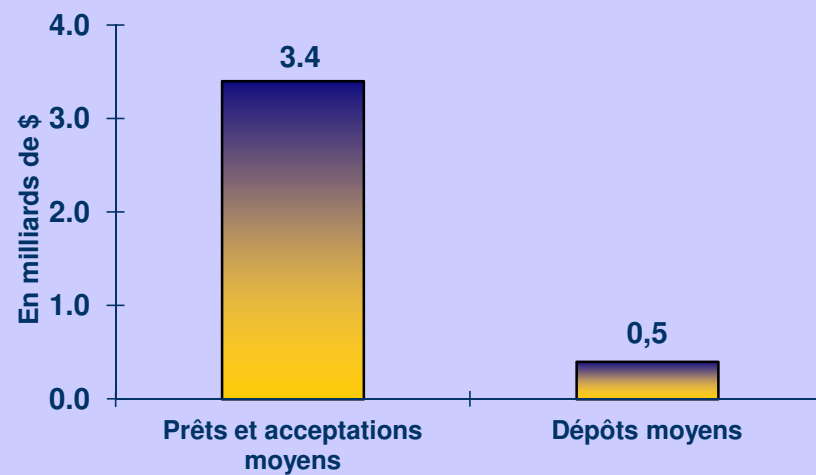
Faits saillants du T3 2013

- Résultat net : en hausse de 6 % e/e
- Revenu net d'intérêt : relativement inchangé e/e
- Prêts et dépôts moyens : respectivement en hausse de 2 % et en baisse de 10 % e/e
- Frais autres que d'intérêt : augmentation de 1,2 M\$ e/e attribuable à la hausse régulière des salaires et des frais répartis e/e
- Pertes sur prêts : (1,9) M\$ vs 0,4 M\$ traduisant la saine qualité du crédit



Profil du secteur d'activité

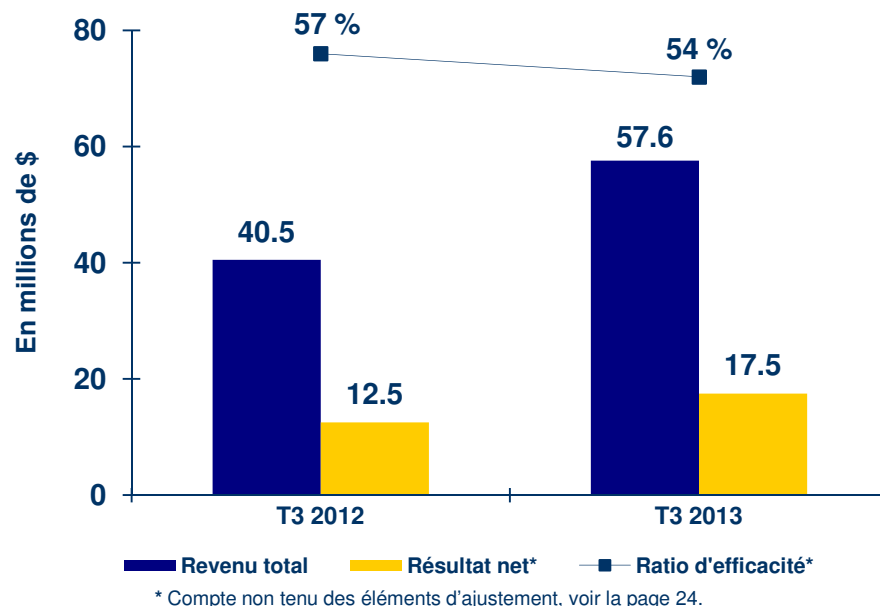
- Financement immobilier de propriétés commerciales et services bancaires commerciaux à l'intention des moyennes entreprises à l'échelle du Canada
- 14 centres de financement immobilier et centres d'affaires commerciaux en Colombie-Britannique, en Alberta, en Ontario et au Québec





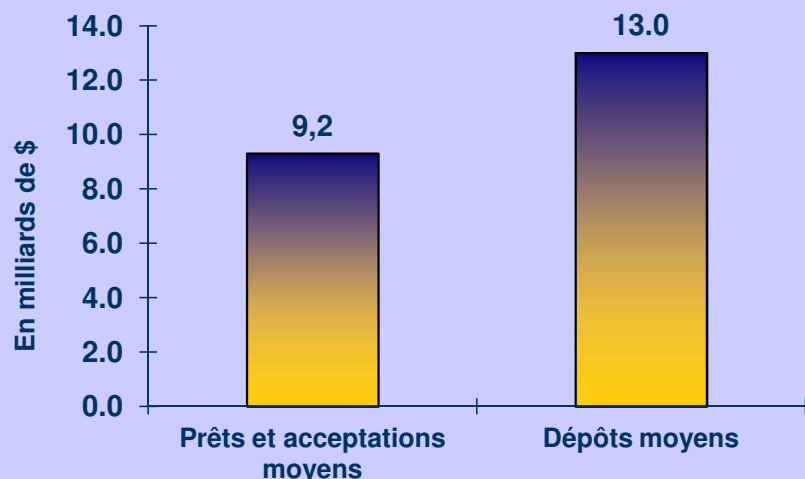
Faits saillants du T3 2013

- Résultat net ajusté: 17,5 M\$, en hausse de 40 %
- Frais liés aux transactions et d'intégration : 14,6 M\$ vs 7,2 M\$ au T3 2012
- Revenu total : hausse de 42 % e/e attribuable à AGF
- Revenu net d'intérêt : hausse de 50 % e/e attribuable principalement à AGF
- Solide croissance des prêts et des dépôts moyens : hausse de respectivement 53 % et 26 % e/e grâce à AGF
- Autres revenus : hausse de 11 %
- Pertes sur prêts : 2,5 M\$ vs 0,6 M\$ au T3 2012 en raison des provisions de 0,9 M\$ d'AGF
- Frais autres que d'intérêt, compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration : augmentation de 1,1 M\$ e/e, compte non tenu des frais de 7,1 M\$ liés à AGF



Profil du secteur d'activité

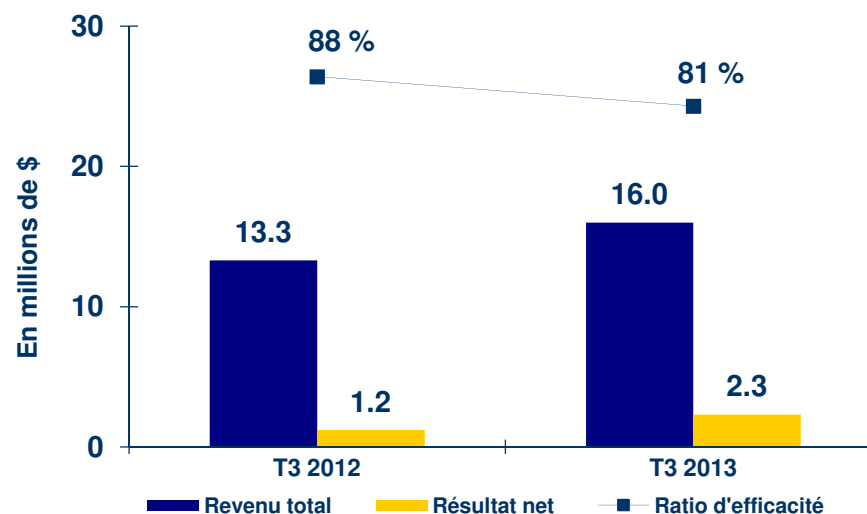
- Produits bancaires aux particuliers, notamment des prêts à l'investissement, des prêts hypothécaires, des comptes à intérêt élevé, des CPG et des services et comptes d'investissement offerts par l'intermédiaire d'un réseau de conseillers financiers et de courtiers à leurs clients
- Chef de file au Canada des services au marché des conseillers financiers et des courtiers





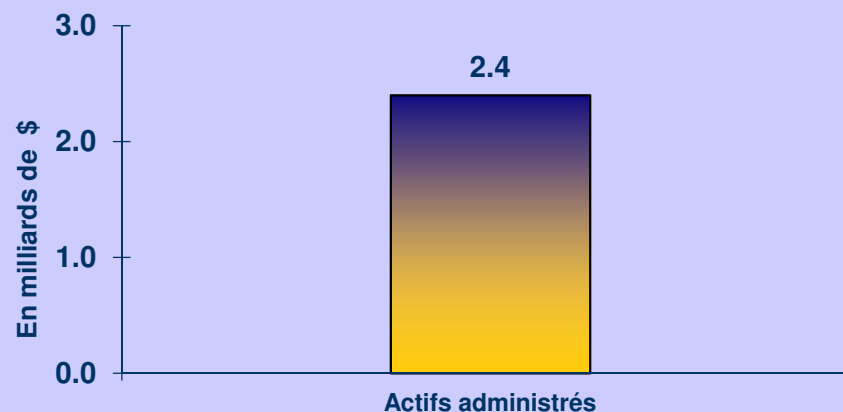
Faits saillants du T3 2013

- Résultat net : en hausse de 94 % e/e
- Revenu total : augmentation de 21 % en raison de l'amélioration des activités de négociation et de courtage aux particuliers
- Frais autres que d'intérêt : augmentation de 1,4 M\$ attribuable à la hausse de la rémunération liée à la performance découlant des revenus plus élevés tirés des marchés



Profil du secteur d'activité

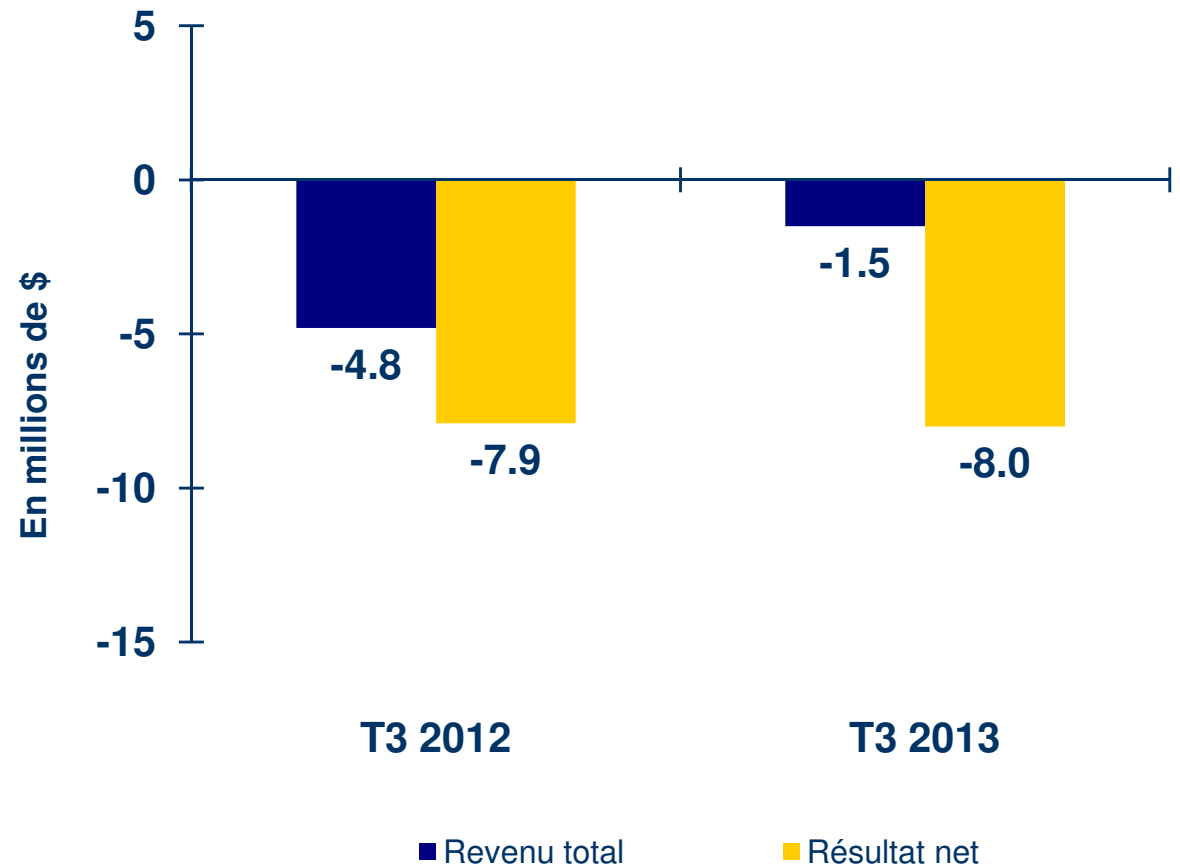
- Services de courtage de plein exercice aux investisseurs du marché institutionnel et du marché de détail
- Activités de la Banque sur les marchés des capitaux
- Reconnu comme un fournisseur de choix de titres à revenu fixe
- 16 bureaux de services de courtage aux particuliers au Québec, en Ontario et au Manitoba





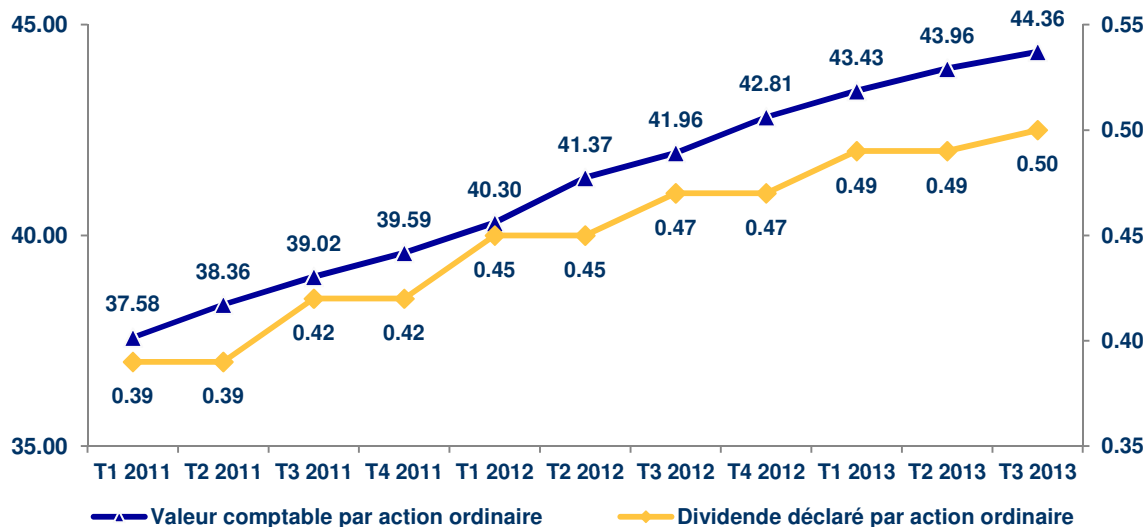
Faits saillants du T3 2013

- Revenu total : augmentation de 3,3 M\$ par rapport au T3 2012
- Frais autres que d'intérêt : en hausse de 1,9 M\$, pour s'établir à 10,2 M\$



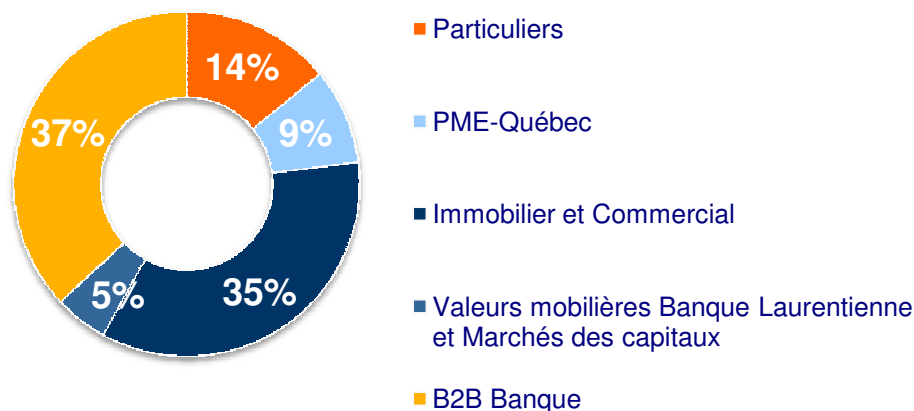


Croissance des dividendes et de la valeur comptable (\$)

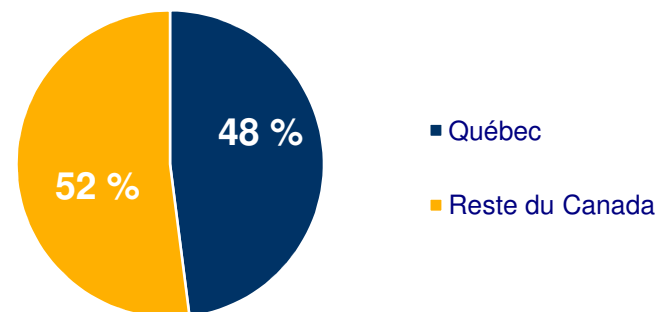


Diversification de la rentabilité

Contribution au résultat net de la Banque pour le trimestre clos le 31 juillet 2013, compte non tenu du secteur Autres et des éléments d'ajustement



Rentabilité par région



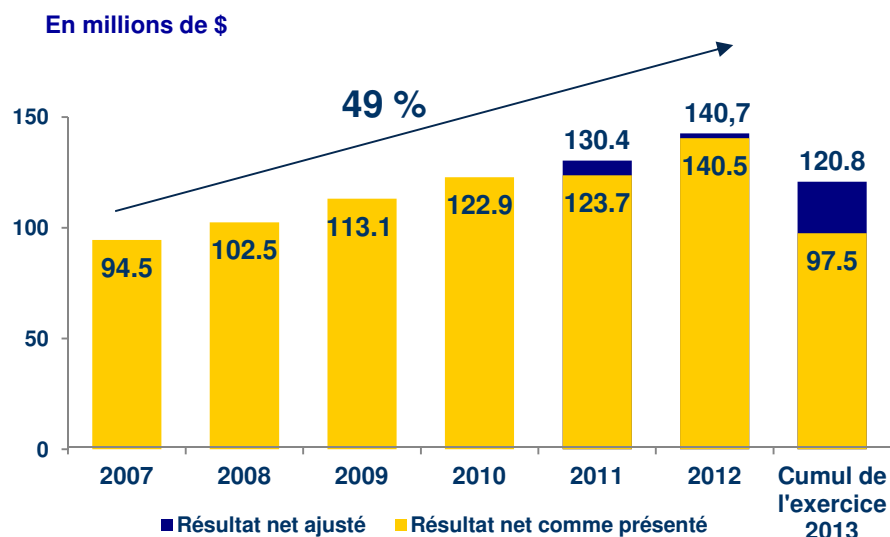


- **Réjean Robitaille**, président et chef de la direction
- **Michel C. Lauzon**, vice-président exécutif et chef de la direction financière
- **François Desjardins**, vice-président exécutif de la Banque et président et chef de la direction de B2B Banque
- **Pierre Minville**, vice-président exécutif et chef de la gestion des risques
- **Lorraine Pilon**, vice-présidente exécutive, Affaires corporatives, Ressources humaines et Secrétaire
- **Michel C. Trudeau**, vice-président exécutif, Marché des capitaux de la Banque et président et chef de la direction de Valeurs mobilières Banque Laurentienne inc.
- **Stéphane Therrien**, vice-président exécutif, Immobilier et Commercial
- **Gilles Godbout**, vice-président exécutif, Particuliers, opérations et systèmes
- **Louis Marquis**, premier vice-président, Crédit
- **Stéphanie Pelletier**, vice-présidente, Finances
- **André Lopresti**, vice-président et chef comptable
- **Gladys Caron**, vice-présidente, Affaires publiques, communications et relations avec les investisseurs
- **Susan Cohen**, directrice, Relations avec les investisseurs

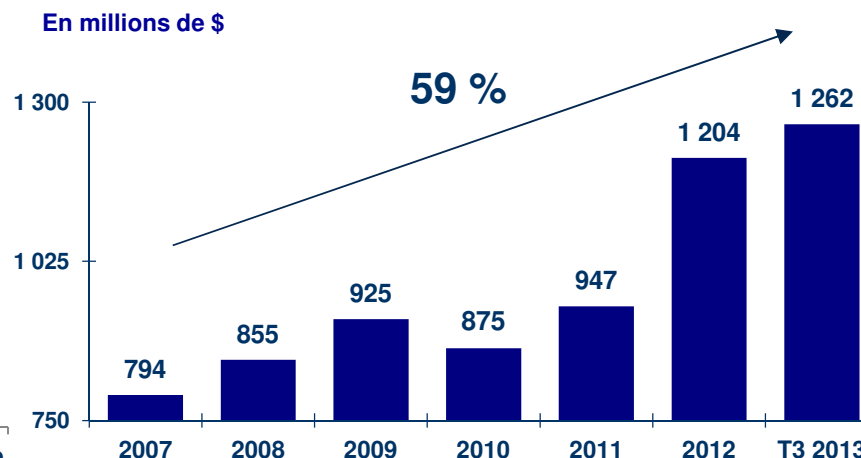
ANNEXES



Résultat net*

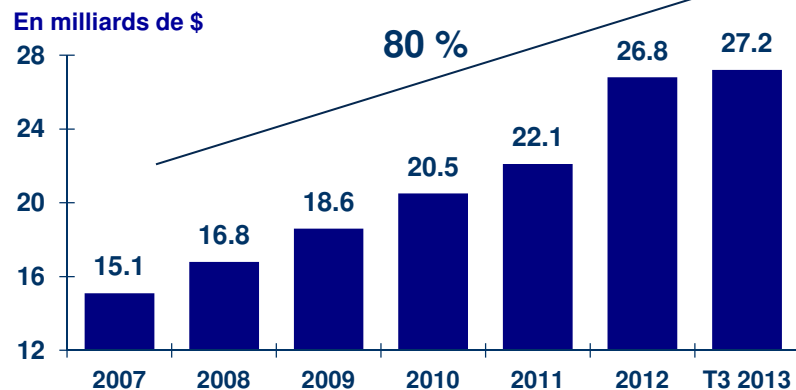


Capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires**

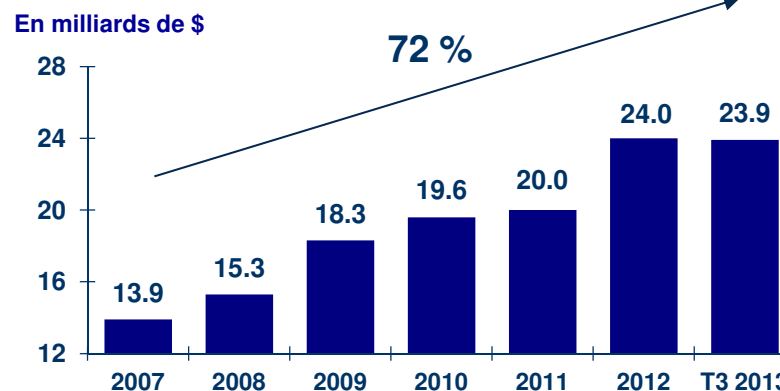


Prêts et acceptations bancaires**

(Y compris les prêts titrisés avant 2010)



Dépôts**



* Les données antérieures à 2011 n'ont pas été retraitées selon les IFRS.

** Les données antérieures à 2010 n'ont pas été retraitées selon les IFRS.



En millions de dollars, sauf les montants par action *

	T3 2013	T2 2013	T3 2012
Incidence sur le résultat net			
Résultat net comme présenté	28,3 \$	35,1 \$	30,0 \$
Éléments d'ajustement, nets des impôts sur le résultat			
Profit d'acquisition et amortissement de la prime nette sur les instruments financiers acquis	0,8	0,9	-
Frais liés aux regroupements d'entreprises et autres			
Sociétés MRS	4,0	1,3	4,8
Fiducie AGF	6,7	3,2	0,5
	<u>11,6</u>	<u>5,4</u>	<u>5,3</u>
Résultat net ajusté	39,8 \$	40,5 \$	35,3 \$
Incidence sur le résultat dilué par action			
Résultat dilué par action comme présenté	0,91 \$	1,10 \$	1,06 \$
Éléments d'ajustement	0,41	0,19	0,21
Résultat dilué par action ajusté	<u>1,31 \$</u>	<u>1,29 \$</u>	<u>1,27 \$</u>

* Le calcul des chiffres diffère en raison de l'arrondissement.



- **Troisième plus grande institution financière au Québec** pour le nombre de succursales et **septième plus grande banque à charte de l'annexe A au Canada** en fonction des actifs
- **Plus de 240 points de service** au Canada, incluant **153 succursales de services aux particuliers** et **422 guichets automatiques**
- **Actifs de 33,8 milliards \$** au bilan au 31 juillet 2013
- **Principaux marchés** : province de Québec et activités importantes ailleurs au Canada (38 % du total des prêts sont octroyés à l'extérieur du Québec)
- **Plus de 4 200 employés**
- **Fondée en 1846**



Pour les neuf mois clos le 31 juillet 2013

Particuliers et PME-Québec

% du revenu total ⁽¹⁾ **52 %**

% du résultat net ⁽¹⁾⁽²⁾ **23 %**

- Produits et services financiers à l'intention des particuliers et des PME au Québec

- Environ 2 300 employés
- 153 succursales de services aux particuliers au Québec
- 24 bureaux commerciaux au Québec

Immobilier et Commercial

14 %

36 %

- Financement immobilier de propriétés commerciales et services bancaires commerciaux à l'intention des moyennes entreprises à l'échelle du Canada

- Environ 140 employés
- 14 bureaux en Ontario, dans l'Ouest du Canada et au Québec

B2B Banque

26 %

35 %

- Produits bancaires aux particuliers, notamment des prêts à l'investissement, des prêts hypothécaires, des comptes à intérêt élevé, des CPG et des comptes et services de placement offerts par l'intermédiaire d'un réseau de conseillers financiers et de courtiers à leurs clients

- Environ 800 employés

Valeurs mobilières BL et Marché des capitaux

8 %

6 %

- Services de courtage de plein exercice aux investisseurs du marché institutionnel et du marché de détail, activités de la Banque sur les marchés des capitaux

- Environ 250 employés
- 16 bureaux au Québec, en Ontario et au Manitoba

Solde au 31 juillet 2013

- 11,3 G\$ de prêts hypothécaires résidentiels et de marges de crédit hypothécaire
- 0,4 G\$ de marges de crédit personnelles
- 1,5 G\$ de prêts commerciaux – PME-Québec
- Total des dépôts : 9,5 G\$
- Actifs administrés : 2,5 G\$

- 2,4 G\$ de prêts hypothécaires commerciaux
- 0,8 G\$ de prêts commerciaux
- Total des dépôts : 0,5 G\$

- 4,7 G\$ de prêts à l'investissement et de prêts REER
- 4,1 G\$ de prêts hypothécaires de courtiers
- Total des dépôts : 12,9 G\$
- Actifs administrés : 27,3 G\$

- Actifs administrés : 2,4 G\$

(1) Compte non tenu du secteur Autres

(2) Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 24.



Réjean Robitaille, FCPA, FCA

Président et chef de la direction

Président de la Banque Laurentienne depuis 2006

Avec la Banque Laurentienne depuis 1988

Michel C. Lauzon

**Vice-président exécutif
et chef de la direction financière**

Avec la Banque Laurentienne depuis 2009 et de 1988 à 1998

François Desjardins

**Vice-président exécutif de la Banque
Président et chef de la direction de
B2B Banque**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1991

Gilles Godbout

**Vice-président exécutif, Particuliers,
opérations et systèmes**

Avec la Banque Laurentienne depuis mai 2012 et de 1987 à 1999

Pierre Minville

**Vice-président exécutif et chef de la gestion
des risques**

Avec la Banque Laurentienne depuis 2000

Lorraine Pilon

**Vice-présidente exécutive
Affaires corporatives, Ressources humaines et
Secrétaire**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1990

Stéphane Therrien

**Vice-président exécutif, Immobilier et
Commercial**

Avec la Banque Laurentienne depuis février 2012

Michel C. Trudeau

**Vice-président exécutif, Marché des capitaux
de la Banque et président et chef de la
direction de Valeurs mobilières Banque
Laurentienne inc.**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1999



Isabelle Courville (2007)

Présidente du conseil
Banque Laurentienne du Canada
Administratrice de sociétés

Lise Bastarache (2006)

Économiste et administratrice de
sociétés

Jean Bazin, C.R. (2002)

Conseiller
Fraser Milner Casgrain S.E.N.C.R.L.

Richard Bélanger,

FCPA, FCA (2003)

Président
Groupe Toryvel inc.

Micheal T. Boychuk,

FCPA, FCA (2013)

Président
Bimcor inc.

Pierre Genest (2006)

Président du conseil
SSQ, Société d'assurance-vie
inc.

Michel Labonté (2009)

Administrateur de sociétés

A. Michel Lavigne,

FCPA, FCA (2013)

Administrateur de sociétés

Jacqueline C. Orange (2008)

Administratrice de sociétés

Marie-France Poulin (2009)

Vice-présidente
Groupe Camanda

Réjean Robitaille,

FCPA, FCA (2006)

Président et chef de la direction
Banque Laurentienne du Canada

Michelle R. Savoy (2012)

Administratrice de sociétés

**Jonathan I. Wener, C.M.
(1998)**

Président du conseil
Gestion Canderel inc.



Gladys Caron — Vice-présidente, Affaires publiques,
communications et relations avec les investisseurs
514-284-4500, poste 7511

Susan Cohen — Directrice, Relations avec les investisseurs
514-284-4500, poste 4926